



 Informe

INFORME DINÁMICO DE MAPEO DE ACTORES DEL ECOSISTEMA *STARTUP* DE ESPAÑA PARA EL SECTOR DE LA CIBERSEGURIDAD

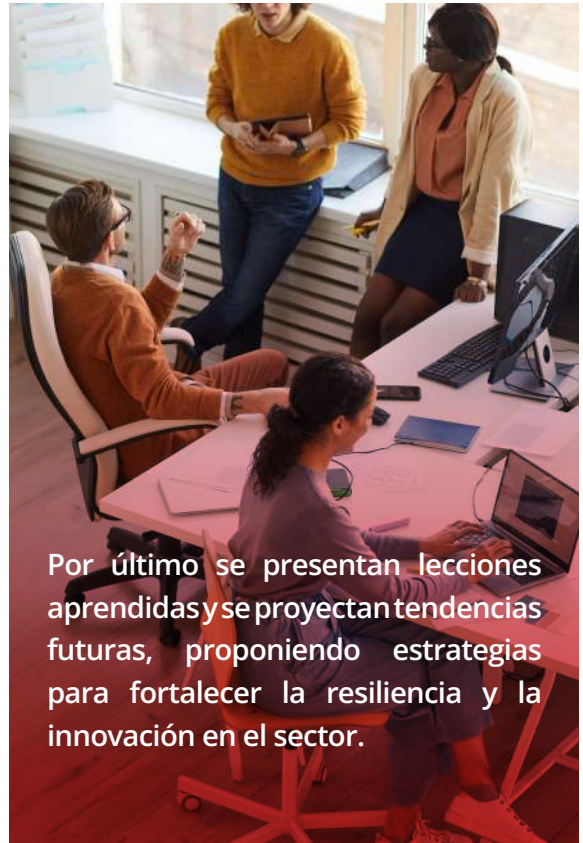
Índice

1. Resumen ejecutivo	04
2. Introducción.....	05
2.1. Objetivos del informe	05
2.2. Descripción del ecosistema	06
3. Metodología.....	09
4. Actores del ecosistema.....	10
4.1. Fondos de VC	10
4.2. <i>Business Angels</i>	12
4.3. Aceledadoras	13
4.4. Entidades públicas	16
5. Principales rondas de inversión.....	18
6. Distribución geográfica de los inversores.....	26
7. Principales <i>startups</i> / <i>scaleups</i>.....	34
8. Rol de la mujer en el ecosistema de inversión.....	37
9. Conclusiones principales.....	40

1. Resumen ejecutivo

El informe detalla las inversiones en el sector de la ciberseguridad en España, con un enfoque especial en el contexto macroeconómico actual y la evolución de estas inversiones desde el ejercicio 2018 hasta 2023. Los puntos clave abordados son los siguientes:

- ▶ Se analiza **el sector de la ciberseguridad en España** en el contexto de su importancia creciente en el panorama tecnológico global.
- ▶ Se revisan los cambios en los tipos de interés y su impacto en las inversiones en tecnología y ciberseguridad desde 2020 hasta 2023.
- ▶ Se discute el impacto de la **situación económica global**, incluyendo factores como la inflación y el crecimiento económico.
- ▶ Se ofrece un desglose detallado de las **inversiones año por año**, resaltando los principales actores y tendencias.
- ▶ Se profundiza en los eventos y rondas de financiación significativas por actor y geografía evaluando cómo las condiciones económicas y las nuevas amenazas han influido en las inversiones.



Por último se presentan lecciones aprendidas y se proyectan tendencias futuras, proponiendo estrategias para fortalecer la resiliencia y la innovación en el sector.

Este resumen ejecutivo destaca cómo las dinámicas macroeconómicas y las condiciones específicas del mercado han influido en las inversiones en ciberseguridad en España, ofreciendo insights valiosos para inversores y administración pública. El informe proporciona una base sólida para mejorar el entendimiento del contexto actual así como las oportunidades y desafíos futuros en este campo.

2. Introducción

2.1. Objetivos del informe

El presente documento se presenta como respuesta a la necesidad del Instituto Nacional de Ciberseguridad de contar con un *mapeo* y *scouting* de los principales actores del ecosistema *startup* relacionados con el sector de la ciberseguridad. En un mundo cada vez más digitalizado y conectado, la ciberseguridad se ha convertido en una prioridad estratégica para empresas de todos los tamaños y sectores. En España, el sector de las *startups* ha experimentado un crecimiento significativo, impulsado por la innovación y el emprendimiento tecnológico.

Este informe surge para comprender mejor el ecosistema de inversión en ciberseguridad, destacando los actores clave, las inversiones realizadas y las oportunidades de crecimiento futuro.

La principal motivación para desarrollar este informe es proporcionar a los organismos públicos y otros interesados una visión detallada y actualizada del panorama de inversión en ciberseguridad para startups en España. Al identificar y analizar los diferentes tipos de inversores y las rondas de inversión más relevantes, buscamos proporcionar una base sólida para la toma de decisiones estratégicas y la formulación de políticas que fomenten un entorno seguro y propicio para el desarrollo de la tecnología y la innovación en el país.



El objetivo de este informe es doble: primero, **mapear de manera exhaustiva los actores del ecosistema inversor en ciberseguridad**, incluyendo fondos de capital riesgo, *business angels* y entidades públicas. Segundo, **evaluar el impacto de estas inversiones en el fortalecimiento de las capacidades de ciberseguridad de las startups españolas**. Además, se pretende identificar las principales tendencias de inversión y las oportunidades emergentes que pueden ser clave para el avance del sector en los próximos años. **Esta información será crucial para ayudar a los decisores a comprender mejor cómo apoyar y potenciar la infraestructura de ciberseguridad nacional a través de iniciativas de inversión estratégica.**

2.2. Descripción del objetivo

Antes de abordar las características y aspectos más concretos del informe, estimamos conveniente **destacar y clasificar a los diferentes actores y sus funciones dentro del ecosistema nacional de innovación y emprendimiento emergente.**

Detallar los diferentes actores dentro del ecosistema de *startups* en España proporciona una base clara para entender cómo cada uno contribuye al desarrollo y sostenibilidad de las empresas emergentes. Al clarificar el rol de cada actor, desde incubadoras hasta inversores, podemos identificar dónde hay oportunidades y qué áreas necesitan más apoyo o mejora.

Esta información es esencial para que se puedan establecer políticas efectivas y para que los inversores y emprendedores tomen decisiones informadas. A continuación, exploramos los distintos tipos de actores, las fases de desarrollo de las startups y los diferentes financiadores existentes en el ecosistema.



En el ecosistema de *startups* en España existen diversos actores que desempeñan diferentes roles en el apoyo al desarrollo y crecimiento de nuestras nuevas empresas. A continuación detallamos cada uno de ellos:

▶ **Startups**

Son empresas en las primeras etapas de operación, creadas para desarrollar un producto o servicio único con potencial de mercado. Generalmente tienen un alto componente tecnológico y buscan resolver problemas complejos de formas innovadoras. Internamente distinguimos aquellas que están construyendo un producto o servicio para un problema determinado e identificado (encaje problema - solución), de aquellas que están tratando de encajar el producto o servicio desarrollado en el mercado (encaje solución - mercado).

▶ **Scaleups:**

Empresas que han pasado la etapa inicial de *startup*, ya han validado que existe demanda para su propuesta de valor y por lo general están o empiezan a estar en fase de crecimiento acelerado. Han validado su modelo de negocio y generalmente ya tienen tracción significativa en el mercado, lo que implica un crecimiento rápido de ingresos y equipo.

▶ **Incubadoras:**

Apoyan a las *startups* en sus etapas más tempranas, ayudando a los emprendedores a desarrollar su idea de negocio mediante servicios como mentoría, espacio de trabajo y acceso a redes profesionales.

▶ **Aceleradoras:**

Se enfocan en impulsar el crecimiento de *startups* que ya tienen un producto definido, proporcionando recursos intensivos a corto plazo que incluyen capital semilla, mentoría y monográficos o mentorización intensiva sobre algún tema o vertical concreto.

▶ **Instituciones educativas:**

Universidades y centros de formación que juegan un papel fundamental en el ecosistema, fomentando la cultura emprendedora y la innovación a través de programas de educación, investigación y colaboración con empresas.

▶ **Entidades públicas:**

Organismos gubernamentales y semi-gubernamentales que ofrecen apoyo a través de subvenciones, préstamos y programas específicos diseñados para fomentar la innovación y el crecimiento empresarial.

▶ **Mentores:**

Profesionales experimentados que ofrecen su conocimiento y experiencia para guiar a las *startups* en diversas áreas como estrategia de negocio, tecnología, *marketing* y gestión.

► *Business Angels:*

Individuos que, a título personal o utilizando alguna de sus sociedades, proporcionan capital para *startups* en etapas iniciales a cambio de participación accionarial. Además de financiación, suelen aportar experiencia y redes de contactos, lo que se conoce como *Smart Money*.



► *Redes de business angels:*

Las redes de *Business Angels* son grupos organizados de inversores individuales que buscan invertir en empresas en etapas tempranas con un alto potencial de crecimiento. A diferencia de los inversores individuales que actúan solos, las redes de *Business Angels* suelen proporcionar un enfoque más estructurado y colaborativo para la inversión. Las redes permiten a los *Business Angels* compartir conocimientos, experiencias y recursos. Esto puede incluir la evaluación conjunta de oportunidades de inversión y la distribución de riesgos entre varios miembros.



► *Fondos de Venture Capital*

Fondos de inversión por lo general de capital cerrado, que gestionan el capital de otros inversores (denominados por lo general *limited partners*) para invertirlo y ponerlo a trabajar en las *startups* o *scaleups* que más convicción generen a cambio de una participación significativa y con una estrategia de salida.



► *Fondos de Corporate Venture Capital (CVC)*

El *Corporate Venture Capital* es la inversión de capital corporativo directamente en *startups* externas. Las empresas establecidas utilizan el CVC como una estrategia para acceder a nuevas tecnologías, productos y mercados, fomentando la innovación y manteniendo la competitividad. A través del CVC, las corporaciones buscan impulsar la innovación interna complementándola con innovaciones externas. Esto les permite estar a la vanguardia en tecnologías emergentes y tendencias del mercado.

3. Metodología

Con el fin de asegurarnos la mayor rigurosidad y precisión en la elaboración del presente informe sobre el ecosistema de inversión en ciberseguridad es importante seguir una metodología clara y utilizar fuentes de información fiables. El equipo de Startupxplore para la elaboración del presente informe ha utilizado la siguiente metodología:

▶ 1. Recopilación inicial de datos:

Se han realizado encuestas y entrevistas directas con inversores, emprendedores y otros actores clave del ecosistema. Además se ha realizado un análisis exhaustivo de bases de datos propias y existentes, informes de mercado y otras publicaciones. Entre otras se han consultado las siguientes fuentes:

- ▶ **Fundación para la innovación de Bankinter**
- ▶ **Comunidad Startupxplore (fuente propia)**
- ▶ **Dealroom**
- ▶ **Crunchbase**
- ▶ **Pitchbook**
- ▶ **Orbis**
- ▶ **Informes de la industria de capital riesgo: ASCRI / SpainCAP**
- ▶ **INCIBE**
- ▶ **Webs corporativas de *startups/scaleups***
- ▶ **Webs públicas de inversores**

▶ 2. Análisis cuantitativo y cualitativo

Se han utilizado herramientas para consolidar y analizar los datos recopilados tales como la lista de empresas potenciales, la lista de inversores, el tamaño de las inversiones y su distribución geográfica. Por otro lado, se ha realizado una evaluación de las diferentes entrevistas y encuestas realizadas así como un análisis interno de tendencias.

▶ 3. Validación de datos

Se han aplicado técnicas de muestreo para seleccionar subconjuntos de datos y aplicar validación de la información obtenida de diferentes fuentes para asegurar su veracidad y fiabilidad.

▶ 4. Informe

Una vez integrada toda la información, se ha realizado una visión general del estado actual, se ha completado la información resultante añadiendo gráficas y se ha preparado el presente informe para que de una manera estructurada y con el mayor nivel de claridad posible se facilite el análisis del ecosistema y su incorporación permita tomar decisiones basadas en datos por parte de los diferentes *stakeholders*.

4. Actores del ecosistema inversor

En cualquier ecosistema de innovación y en concreto en el de la ciberseguridad, comprender quiénes son los inversores y cómo operan resulta fundamental para analizar su nivel de madurez y potencial de desarrollo.

Este apartado del informe detalla los distintos tipos de inversores que interactúan con las startups o scaleups, desde fondos de capital riesgo y business angels hasta entidades públicas y programas de corporate venture capital.

Cada categoría de inversor aporta un enfoque único y estratégico que influye significativamente en su desarrollo.

4.1. Fondos de VC

Los fondos de *Venture Capital* (VC) juegan un papel fundamental en el ecosistema de ciberseguridad, proporcionando no solo capital necesario para el crecimiento y la escalabilidad, sino también un soporte estratégico esencial para las startups. Estos fondos suelen intervenir en fases de desarrollo donde el riesgo aún es considerable pero el potencial de crecimiento y retorno de la inversión es alto. En el ámbito de la ciberseguridad, los fondos de VC son cruciales debido a la alta demanda de soluciones innovadoras que requieren inversiones significativas en tecnología y desarrollo de producto.

Principales fondos de VC internacionales especializados en el sector de la ciberseguridad cuya tesis de inversión recoge scaleups de ciberseguridad españolas:

Nombre	Tipo	Descripción a...	Web	Dirección postal	Nacional	Ciudad	Fase de inversión	Ticket min.	Portfolio cyber
32N Ventures	VC	32N VC	https://www.32n.vc/	Praga do Bom Sucesso 123, 4950-145 NO	NO	Porto			
360 Capital	VC	360 Capital Partners	https://www.360cap.vc/	13 Avenidas de l'Opéra	NO	París	Pre-seed, Seed	150k - 2M€	Abid (exited), Inis Risk, Inspec, Signaturit (exited)
Anzu Partners	VC	Anzu Partners, LLC	https://www.anzupartners.com/		NO	USA			CleanTech, life sciences e industria??
APERION INVESTMENT GRP	VC	Aperion Investment	https://www.aperioninvestments.com/	Beatrice, at 66 & 67 Amery Street	NO	Silena, MALTA	Seed, Serie A y B		
BEAUMONTE INVESTMENTS	VC	Beaumont Investme	https://www.beaumont.com/	369 Lexington Av.3128	NO	NY, USA	Seed, Series A, and Serie		
Berlembou (Biolab) Ventures	VC	Berly France	https://berlyfrance.com/	1000 El Camino Real, Suite 280	NO	Menlo Park, CA			SandboxIQ, BlueCedar, ForcePoint, Spyderbat
BENTO CAPITAL	VC	BENTO Capital	https://www.bento-capital.com/		NO		Pre seed, Seed		
Bossmann Venture Partners	VC	Bossmann Venture P	https://www.bvp.com/	880 Winslow St, Suite 500	NO	Radwood City,			
Bright Pixel Capital	VC	Bright Ventures Capi	https://brvc.com/	Edificio 4.A, Lugar do Espido, Via Norte	NO	Matá, Portugal	Seed and early stage, Gro		
C3 Capital	VC	C3 Capital Limited	https://www.c3capital.com/	1701 Pennsylvania Ave, NW	NO	Washington, D	Mid to late-stage		
Drabent	VC		https://www.drabent.com/		NO	NY, USA	Early stage, Seed, Ventur		
eCapital	VC	eCAPITAL ENTREPRE	https://www.ecapital.vc/	Hafenweg 34	NO	Münster, Germ	Early to growth	2-8M€	Accuknox, Formoth, Opusura, Alfabite, Lineage, Spec, Cytera, Testysac,
Eight Road Ventures	VC	Eight Roads Capital	https://eightroads.com/en/	25 Cannon Street	NO	London, UK - L		\$5-\$50M	Quorvisigence, Tonaz, Exan, Build36, PaperShift, OneKey, CounterCraft
Evolution Equity Partners	VC	Evolution Equity Part	https://evolutionequity.com/	340 Madison Avenue, 22nd Floor	NO	NY, USA	Seed, Series A, Series B, I		SecurityScorecard, LogPoint, Onapsis, Unbound Security, Awake, Arqub,
FINANCIÈRE SAINT JAMES	VC	Financière Saint-Jam	https://www.fincj.com/	2 rue Alfred de Vigny	NO	París	Early stage	from 200K €	Idocis, Retency, Stellar Cyber
ForgePoint Capital	VC	ForgePoint Capital M	https://forgepointcap.com/	400 S El Camino Real, Suite 1050, San	NO	California, US	Series A, B and Growth		1Kozmos, Accurity, Alien Vault, Anitan, Appharity, Attivo Networks, Sa
General Atlantic	VC	General Atlantic Ser	https://www.generalatlantic.com/	Park Avenue Plaza	NO	NY, USA	Early Stage Venture, Late	between \$20M	ThreatLocker, Incube, AnyDesk, Devo, Unica, Riskified, JumpCloud
Georgian	VC	Georgian Partners G	https://georgian.vc/	70 East 52nd Street, 33rd Floor	NO	NY, USA	Early Stage Venture, Late		
IDEA	VC	IDEA S.p.A.	http://www.idea.vc/	1114 Avenue of the Americas, 36th Flr	NO	NY, USA	Early Stage Venture		
Insight Venture Partners	VC	Insight Venture Part	https://www.insightpartners.com/		NO	NY, USA	Early Stage Venture		
ISAI Cap Venture	VC	ISAI Gestion	https://www.isai.vc/ist-cap-ventures	8, avenue Kléber	NO	París	Pre-seed, Seed, Series A, B		
KINRA	VC	Kinra SAS	https://www.kinra.vc/	34 Rue LaFite	NO	París	Private Equity Seed		
Knight Capital LP	VC	Knight Capital B.V.	https://www.knightcapital.com/	Herengracht 450	NO	Amsterdam	Series A, B & C		Smart Protection
Mangrove Capital Partners	VC	Mangrove Capital Pa	https://www.mangrove.vc/	31, Boulevard Joseph II	NO	Luxembourg	Early Stage Venture, Late	Seed Points, Lig	
MARC GROUP	Corporació		https://www.marc-vc.com/	Limestone House	NO	Dubai, UAE	Pre-seed, Seed, Series A, 25K - 1M		
NAVUS	VC	Navus Inc.	https://www.navus.com/	322 S. Michigan Ave., #1032	NO	Chicago, IL, U			
Norbanne	VC	Norbanne Ventures	https://norbanne.com/	Esley Court, 20-22 Great Thitchfield St	NO	London	Seed, Serie A, Serie B, G	1M€	Magic?, OpenZepplin?, Sunscreen
OTUM CAPITAL	VC	Otum Capital	https://www.otumcapital.com/	5 Rue Saint-Joseph	NO	París	Early stage	20M€	Melonic
Paladin Capital	VC	Paladin Capital Gro	https://www.paladinvc.com/	2000 K Street NW, Suite 900	NO	Washington DC	Multi-stage		Acivrio, Anemix, Anix, Bugcrowd, Calypso, ClearCube?, Cloud Comfort
SABER CAPITAL	VC	Saber Capital Manag	https://sabercapital.com/	7621 Purley Rd, Suite 105	NO	Fuquay Varina,			
SEVEN INVESTMENTS	VC		https://sevenvc.com/	Office OT 20-32, Level 20, Central Park	NO	Dubai, UAE			
Startup WireGuys	Corporació	Wire Guys Holding C	https://www.startupwireguys.com/	Herje county, Keskilma district, A, Lea	NO	Tallinn			Nymz
Summit Partners	VC	Summit Partners, L	http://www.summitpartners.com/	222 Berkeley Street 19th Floor	NO	Boston, MA, U	Early Stage Venture, Gro	\$10M	Kaspar, Halborn, Inxent, ImmersiveLabs, Rod Canary, InfArmor, Darker
TGV	VC	TGM, Inc.	https://www.tgv.com/	250 Middlefield Road	NO	Menlo Park, CA	Early Stage Venture, Late		AcivrioSL, Awetta, ETG, Legit Security, OneTrust, Thalia
VERLINVEST	VC	Verlinvest Group SA	https://www.verinvest.com/	Place Eugène Flagey 18,	NO	Brussels, Belg		20M€	

Principales fondos de VC nacionales con exposición al sector de la ciberseguridad:

Nombre	Tipo	Denominación	Web	Dirección postal	Nacional	Ciudad	Fase de inversión	Ticket min	Portafolio cyber
Baron Capital	SERVICIOS	BARON CAPITAL E.A.	http://baroncapital.es/	Calle General Álava, 11	SI	Vitoria-Gasteiz			
BBVA	Corporación	BBVA ASSET MANAG	http://www.bbvaassetmanagement.com	NT Ciudad BBVA, C/ Azul, 4	SI	Madrid			
BD Capital	VC	BD CAPITAL REAM S	https://bd-cap.com/	Calle Serrano 240 planta 1	SI	Madrid	MBO, buyout	25M€	
Bowler Funds	Gestora de	Bowler Asset Mana	https://bowlerfunds.com/en	Calle Serrano 213, 1º, B1	SI	Madrid	Pre-Series A		Entre 300.000 Dólar 101
Big Sur Ventures	VC	BIG SUR VENTURES	https://www.bigsurventures.vc/	Orensé, 33, 3ºB	SI	Madrid 28020	Saad		Entre 100k € y Smart Protection,
BLAST OFF PARTNERS	VC	BLAST OFF PARTNER	https://blastoffpartners.com/	Parque Científico Tecnológico y Empres	SI	Castellón de la Pre-seed, Seed			
BLUESKY EQUITIES	VC	Bluesky Equities Ltd	https://www.blueskyequities.com/	The Edison, 150 9 Ave SW, Calgary	SI	Alberta, Cana			
Bonsai Partners	VC	BONSAI PARTNERS	https://bonsaipartners.eu/	Calle Zurbano 76, 8 izq	SI	Madrid	Preserie A, Serie B		PassEntry, RedPoints, Signaturit
BStartup	Corporación	Banco de Sabadell	https://bstartup.bancasabadell.com/	Avda. Óscar Espiá, 37,	SI	Alicante		100k-150K€	RedPoints, Signaturit
Bullnet Capital	VC	BULLNET GESTION	https://bullnetcapital.com/	Parque Empresarial 'La Finca'	SI	Pozuelo de Ala semilla, startup, series-A		350K€	Enthec, ML Code
Caixa Capital Rise	VC	CAIXA CAPITAL RISE	https://www.criteriacaixa.com/cartera/	PP del Club Deportivo 1, edificio 3	SI	Barcelona			
Capza	VC	ATALANTE SAS	https://caozza.co/	Jorge Juan 30	SI	Madrid	Expansión, buy-out/buy-in reorientación, capital de s	15M€	Audensiel, IC Consult, Advens
Cardumen	VC	Cardumen Capital SI	http://www.cardumencapital.com/	Núñez de Balboa, 120, 6-Dcha	SI	Madrid		1M€	DoControl, Verax AI
CDTI	Corporación	Centro para el Desai	https://www.cdti.es/programa-innovati	C/ Gid, nº4	SI	Madrid	Pequeño y mediano		
Conexo Ventures	VC	Conexo Ventures	https://conexo.vc/	C. de Montalbán, 7, Pso 3, Retiro	SI	Madrid			Mínimo: 500k. Enthec, Feedzai, Borneo
D'ella Capital	VC	D'ELLA CAPITAL SL	https://www.dellacapital.es/	Avenida de Brasil, 29-1ª planta	SI	Madrid	Expansión	5M€	
Das-Nano	Corporación	das-nano, SL	https://das-nano.com/	Edificio 10, Calle M. Poligono Industria	SI	Návara			Vendas
Debaque	VC	DEBAQUE SGEIC S	https://www.debaque.com/	Calle Orensé 11 4.D.	SI	Madrid			
Delicias Capital	VC	DELICIAS CAPITAL S	http://www.deliciascapital.com/	AV. DIEGO MARTINEZ BARRIO,4	SI	Sevilla	Desarrollo	1M€	
Dozen (The Crowd Angel)	VC	DOZEN INVESTMENT	https://dozeninvestments.com/	Carrer del Consell de Cent, 413	SI	Barcelona	Seed, early growth y scal		Revelock
Draper B1	VC	BUSINESS BOOSTER	https://draperb1.vc/	Calle Travessia, 15E, Edificio Biobuh	SI	Valencia	Seed y Serie A		Our first ticket Neodcheck, Vottun, Enthec,
Easo Ventures	VC	EASO VENTURES SC	https://www.easovertures.com/	Zuata Kalea 7, Edificio UROLA	SI	Donostia	Fase 0 y Fase 1 (con mod	50k para Fase	Ironchp, Molitiam Industries
EDP Ventures	VC	EDP SA	https://www.edp.com/en/innovation/ed	Plaza del Fresno, 2	SI	Oviedo	Seed a Series B	1M€	Probeq, Apario, Feedzai, Septo Systems.
Encomienda Smart Capital	VC	ENCOMIENDA SMART	https://encomienda.com/	Calle Murlanier 499, Entresuelo 4º	SI	Barcelona	Pre-seed, seed	100k-350K€	(P)ridatret
Enisa	Corporación	Empresa Nacional d	https://www.enisa.es/	C/ José Abascal, 4 Planta 5	SI	Madrid			Smart Protection
EQT Partners Spain	VC	EQT AB	https://www.estgroup.com/	C/ Marqués de Villamagna, 3 Pl. 7 dcha	SI	Madrid	LBO	150M€	Open Systems, SK Shieldus
ESADE BAN	BUSINESS...	Asociación de Arbig	https://www.esadefund.urmi.net/en/invest	Av. Torre Blanca 59, Sant Cugat del Val S		Barcelona			Seed Forum: i Growth Invest Investment for Nymiz
Eurazoo	VC	Eurazoo - Societé	https://www.eurazoo.com/	Calle Alfonso XII, 62	SI	Madrid	Early stage to Series C		GIGuardian, Onfido, iTracing Cybersecurity
Faraday Ventures	VC	Faraday Venture Par	https://www.faradayvc.com/	Paseo de la Habana 16, 1st Floor	SI	Madrid	Early stage	€ 300,000 - €	
FIT Inversión en Talento	VC	Fi Talent	http://www.fitalent.es/	Camino Fuente de la Mora, 1	SI	Madrid	Early stage	300K€	TrisBond
GED Capital	VC	GED Capital	http://www.gedcapital.com/	C/ Montalbán, 7-3ª planta	SI	Madrid	Buyouts	10M€	Fezzi, borneo 7, Enthec
Gestión de Capital Riesgo d	VC	GESTIÓN DE CAPITA	http://www.gestioncapitalriesgo.es/	Alda. de Urkijo, 36-2º Edificio Plaza BK	SI	Bilbao	Semilla, Start up, Other e		
GoHub Ventures	VC	Go Hub Ventures S.	https://gohub.vc/	C/ Alvaro de Bazán 10	SI	Valencia	Pre-seed, seed to Series /	100K€	Nymiz
Grow Venture Partners	VC	Go Hub Ventures S.	https://growventurepartners.com	Rambra Cataluña, 78 3º 1B.	SI	Barcelona	Pre-seed y seed	100K€	Signaturit?
GRUPO LONDON	BUSINESS...	Grupo Corporativo	https://gallardofamiliarup.com/es/en	Via Augusta, 200, 6th floor	SI	Barcelona			
Institut Català de Finances	VC	Institut Català de Fi	http://www.icf.cat/	Gran Via de les Corts Catalanes, 635	SI	Barcelona	Growth & Venture	500K€	
Inveerady	VC	Inveerady Asset Man	https://inveerady.com/	C/ Zuatu 7, Edificio Urola, PB 1	SI	San Sebastián	Early Stage	€250K to €1.5 3Scale, Revelock, Simple Cloud, PasswordBank,	Participación n
Investing Profit Wisely (IPW)	VC	Investing Profit Wli	https://www.ipw.es/	San Joaquín, 1 28231 Las Rozas	SI	Madrid	Expansión y desarrollo		Inversión en Watch Guard, Xygeni, Arexdata, Signal IT, Pand
JME VC - JME Ventures Fun	VC	JME Venture Capital	https://www.jme.vc/	C/ Velazquez, 140, Tercera Planta	SI	Madrid	Seed	€100k to €3M	Ironhack, Irius Risk, Smart Protection
K Fund	VC	Kanor Ventures, S	https://www.kfund.vc/	Juan Bravo 10, 2	SI	Madrid	Early Stage Venture, Seed	€100k to €10k	
Kalonia Venture Partners	VC	Kalonia B2B, S.L.	https://kalonia.com/en/	Calle Dr. Roux 51-53, Atico 1º	SI	Barcelona	Early Stage		Initial tickets r Promoteo, Velvo, Dapp, Nymiz
Kibo Ventures - Fund III	VC	Kibo Ventures Partn	https://kibovertures.com/	C/ Zurbano 92, Chamberí	SI	Madrid	Early Stage, pre-Series A, initial investm		Bleelik, Devo, Orsam
Marine Instruments	Corporación	MARINE INSTRUMES	https://www.marineinstruments.es/	RUA DOS PADRÕES 444 VIAL 3, PARQ	SI	Nigrán, Ponte			
Mondragon Centro de Prom	VC	MONDRAGON CORP	http://www.mondragon.com/mondragon	peña Kalea 1, Grania Parque Tecnol	SI	Madrid	Early stage, growth	250M€	
Mundi Ventures (Alma Mundi)	VC	Alma Mundi Venture	https://www.mundiventures.com	Paseo de Eduardo Data, 18, Planta Baj	SI	Madrid	Early stage, growth		Opscura, Kovvi, Alque, Cytram
Murcia Empreend	VC		https://www.linkedin.com/company/mur	Calle Alfaro, 1, 1º y 2º	SI	Murcia	Buyout, Early Stage, Early		Biometric Vox
Nauta Capital - Tech Invest	VC	Nauta Capital VC P	https://www.nautacapital.com/	Av. Diagonal, 593,	SI	Barcelona	Early (Seed / Start up / O	500k (Average Esprofler, Mindf, Netbird, Lupovis, Trustwork	
Nero Ventures	VC	NERO CAPITAL 1, S	https://www.nerovertures.com/	Avda. Diagonal 468, 9th Floor	SI	Barcelona	Early stage		Signaturit
Orza Capital	VC	ORZA GESTION Y TI	https://www.orza.info/	Hondarriba nº 31 - 1º Esk.	SI	San Sebastián		1,5M€	Countercraft
Ourcrowd Iberia	VC	OurCrowd	es.ourcrowd.com	Julian Camanillo, 4 Edificio 37A	SI	Madrid	Venture Capital, Early Sta		Cyberx, Irtsmine, Cyfrima, Xage Security, IronV
Pedro Tortosa	BUSINESS...	PEAK THOMAS SL	https://peakthomas.com/	C/ Zurbano 92, Chamberí	SI	Madrid			Devo, Arexdata, CS2, Maltiverse
PEROXIFARMA	SERVICIOS	PEROXIFARMA, S.A.	https://www.peroxifarma.com/	Provença, 328	SI	Barcelona			
Red Electrica / Elewit	VC	REDIA CORPORACI	https://www.redia.com/mba/redia-biz	Paseo Conde de los Galitanes nº 177, 1	SI	Madrid	Seed, Serie A	100K€	Countercraft
RENTA 4 BANCO FAMILY OF	SERVICIOS	RENTA 4 BANCO, S	https://www.renta4.com/	Paseo de la Habana, 74	SI	Madrid			
REUS CAPITAL PARTNERS	VC	REUS VENTURE CAP	https://www.reuscapitalpartners.com/	Paseo de Gracia, 53, Atico	SI	Barcelona	Seed	50k€	Buguro, Appsmblea
Riverside España Partners	VC	The Riverside Comp	http://www.riversideurope.com/	PP de la Castellana nº 140 7B	SI	Madrid	Expansión y capital sustit		Financiar el crecimiento
Samaipata Ventures	VC	SAMAIPATA VENTUR	https://www.samaipata.vc/	Calle de Gran Via, 4,	SI	Madrid	Seed, Early, Pre-Series A	500K€	
Seaya - Seaya III	VC	Seaya Capital Gestio	http://www.seaya.vc/	Calle Alcalá, 54 - 1º dcha	SI	Madrid	Pre-series A / Series A / S	1,5M€	
SeedRocket (4Founders Cap	VC	4Founders Capital S	https://www.4founderscapital.com/	Calle Ramon Turó, 169, A	SI	Barcelona	Pre-Seed stages to Series	100K€ a 4M€	Securilizs, Sili, Zerod
Serben Biometrics	Corporación	SERVA SERVICIOS E	https://serbargroup.com/tecnologia-bi	Avda. Alberto Alcocer, 46 B-5ºB	SI	Madrid			
Startupxplore	VC	Startupxplore	https://startupxplore.com	Baldovi 2, ofcins 11-D, 46002, Valenc	SI	Valencia	Pre-seed - Series A		
Stellium Capital	VC	Stellium Gestora de	http://www.stelliumcapital.com/	Calle Zuatu 7, Edificio Urola, Local 1	SI	Donostia	Expansión/Desarrollo		Phase 0: Investors Phase 1: Ticket: Ironchp
Suma Capital	VC	SUMA CAPITAL S.G	https://sumacapital.com/	Av. Diagonal 640, 5-F	SI	Barcelona	Growth	10M€	
Swanlab Venture Factory	VC	SWANLAB VENTUR	http://www.swanlab.com/	PE Arbesa, Ed.2, 2º, Ofc. Fuencarral	SI	Madrid	Early stage (from late see		to Series A)
Talke Gestión	VC	Talke Gestión, S.G E	http://www.talke.com/	Elsève, 9 - 4º	SI	Bilbao	Empresas en funcionamiento	3M€	Bedisruptive
Telefónica Ventures / Wayr	Corporación	Telefónica Open Inv	https://www.wayra.es/	Gran Vía, 28	SI	Madrid	Scale up	100K€	+HDV
Tikehu Capital	VC	Tikehu Capital	http://www.tikehucapital.com/	C/ Velazquez, 98	SI	Madrid	Growth	15M€	Opus2, Evernex, Oodrive, Oasis (Oasis Group),
TORREAL	VC	TIKEHAU INVESTME	https://www.torreal.com/	C/ Fortuny 1	SI	Madrid		20M€	
Torsa Capital	VC	TORSA CAPITAL SG	http://www.torsacapital.es/	Avenida de La Constitución 88, 1º D	SI	Gijón	Venture capital	100K€	Docuten?, Molitiam
Tressis Gestión SGIIC	VC	Tressis, Sociedad de	https://www.tressis.com/tressis-gestion	Calle Jorge Menrique, 12	SI	Madrid	Venture capital	100K€	
Unisco	VC	UNIRISCO GALICIA	http://www.unisco.com/	Edificio EXPERIENCIA- Campus Vida	SI	Santiago de Cr	Pre-semilla y semilla	100K€	
Vento	VC	ASUA Y CIUDAD AGI	https://www.ventoinversiones.com/	Passeig de la Zona Franca, 48	SI	Barcelona	Early stage		
Vigo Activo	VC	VIGO ACTIVO SOCI	https://vigoactivo.com	Calle Oporto, nº 3 - 3ª Planta	SI	Vigo, Ponteved	Semilla, Arranque, Expan		Docuten Tech
Waterland	VC	Waterland Private E	waterland.es	Av Diagonal 433	SI	Barcelona			
XesGalicia	VC	XesGalicia, Sociedad	https://www.xesgalicia.org/	Rúa Ourense, 6	SI	Santiago de Cr	Early Stage Venture, Late		
ZRISEK	VC	Inversiones Grupo Z	https://www.zrisek.es/en/home-z/	Plaza del Ayuntamiento 27, 6º	SI	Valencia	Serie A	max. 250K€	

Se han detectado 126 fondos de VC, corporaciones y plataformas

4.2. Business angels

Los *Business Angels* son inversores individuales que aportan capital a *startups* en sus etapas más tempranas, con mucha frecuencia en momentos donde el riesgo es muy elevado y el acceso a otras formas de financiación es limitado. Estos inversores no solo proporcionan recursos financieros, sino que también ofrecen mentorías, experiencia y acceso a redes de contactos que son fundamentales para el desarrollo inicial de una empresa.

En el campo de la ciberseguridad, donde la rapidez en la innovación y la adaptación a nuevas amenazas son cruciales, **los *Business Angels* desempeñan un papel vital en el apoyo y éxito de nuevas empresas emergentes que buscan transformar el mercado.**

Durante la elaboración del presente informe han destacado como principales *Business Angels* del sector:

▶ **Sergio López:**

Se concentra en inversiones como *business angel* en *startups* en fases iniciales y en empresas que puedan ser sinérgicas con el grupo Hiberus. Entre sus inversiones destacan empresas tecnológicas y ha mostrado interés en el ámbito de la ciberseguridad. Inversor de fases iniciales en Bosonit.

▶ **Yago Arbeloa**

Presidente de la Asociación de Inversores y Emprendedores de *Internet*, Yago invierte a través de la aceleradora *SeedRocket* y ha mostrado interés en *startups* tecnológicas, incluidas aquellas enfocadas en ciberseguridad.

▶ **Carlos Blanco**

Reconocido como uno de los mejores *Business Angels* en España, Carlos ha invertido a través de *Nuclio Venture Builder*, que se centra en empresas tecnológicas, incluyendo aquellas en el sector de la ciberseguridad.

Durante la realización del informe se han detectado varios conjuntos de business angels cuyos incluido en el informe y 5 redes de business angels (AEABAN, Seedrocket, BigBAN, WA4STEAM e Impulse4Women) que han mostrado su apoyo a recibir propuestas de inversión del sector de la ciberseguridad en España. Estas redes de business angels tampoco han querido proporcionar información sobre las identidades de Business Angels particulares por sus políticas internas relacionadas con la protección de datos, pero están abiertas a colaborar con la administración pública para difundir potenciales nuevas inversiones entre sus asociados.

4.3. Aceleradoras

En el ecosistema de emprendimiento nacional, las aceleradoras juegan un papel muy relevante al proporcionar no solo capital, sino también soporte, mentoría y acceso a redes y circuitos de inversión que permiten el crecimiento de las *startups*. Este apartado del informe se centrará en analizar cómo las aceleradoras españolas están impulsando el desarrollo de empresas emergentes en el sector de la ciberseguridad, un área de creciente importancia ante los desafíos de seguridad digital que enfrenta nuestra sociedad. Exploraremos su impacto, las estrategias que implementan y cómo facilitan la conexión entre innovadores tecnológicos y mercados, fortaleciendo así el tejido empresarial y tecnológico del país.

Durante la elaboración del presente informe han destacado como principales Aceleradoras del sector:

► **1. Wayra:** Wayra es el brazo de innovación abierta de Telefónica, que desde su fundación en 2011 se dedica a impulsar el desarrollo de *startups* tecnológicas. Con presencia en varios países, Wayra ofrece a las *startups* recursos como inversión, acceso a tecnologías avanzadas y mentoría, además de la oportunidad de integrarse con las operaciones de Telefónica. Esto proporciona a las *startups* un canal para escalar sus operaciones a nivel global, aprovechando la vasta red de clientes y recursos de Telefónica.

Wayra se enfoca en tecnologías emergentes como IoT, Big Data, inteligencia artificial y ciberseguridad, apoyando así la transformación digital y la innovación en el mercado.



► **2. Lanzadera:** Lanzadera es una aceleradora de *startups* española fundada por Juan Roig, presidente de Mercadona, ubicada en Valencia. La iniciativa, lanzada en 2013, tiene como objetivo apoyar a los emprendedores en el desarrollo y crecimiento de sus empresas, proporcionando no solo financiación sino también acceso a mentorías, formación y una amplia red de contactos empresariales. Lanzadera ofrece varios programas de aceleración que se adaptan a diferentes etapas de madurez de las *startups*, desde ideas en fase inicial hasta empresas en expansión.

Su modelo se basa en el “modelo de gestión de Mercadona” y está orientado a promover la innovación, la eficiencia y el compromiso a largo plazo con los proyectos seleccionados. Además de apoyo logístico y estratégico, Lanzadera también facilita el acceso a recursos técnicos y espacios de trabajo modernos en su campus en Valencia.

► **3. Cybersecurity Ventures:** El programa de aceleración Cybersecurity Ventures, organizado por el Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE) en León, es una iniciativa clave para impulsar el desarrollo de *startups* especializadas en ciberseguridad. Lanzado inicialmente como un proyecto piloto en 2015, el programa ha evolucionado a lo largo de los años con varias ediciones que **buscan fortalecer y acelerar el crecimiento de empresas emergentes en este campo crítico**. INCIBE, en colaboración con el Gobierno Regional de Castilla y León y otras entidades locales, proporciona recursos valiosos como mentoría, financiación y acceso a una red extensa de contactos y potenciales clientes, todo dentro del marco de un programa intensivo que busca desarrollar soluciones innovadoras y viables en el mercado de la ciberseguridad.

Este programa no solo apoya la creación de nuevas empresas, sino que también fomenta el desarrollo del talento emprendedor en España, consolidando al país como un referente en el sector de la ciberseguridad a nivel internacional.



► **4. Seedrocket:** SeedRocket es una aceleradora de *startups* tecnológicas situada en España, conocida por su programa intensivo de aceleración que busca impulsar el desarrollo de empresas emergentes en el sector de la tecnología, **incluyendo ciberseguridad**. Desde su fundación en 2008, SeedRocket ha establecido una plataforma robusta para emprendedores que **buscan no solo financiación, sino también mentoría avanzada y acceso a una red extensa de inversores y empresarios experimentados**. El programa de aceleración de SeedRocket ofrece a las *startups* seleccionadas talleres, sesiones de formación, y eventos de *networking*, todo enfocado en refinar su modelo de negocio y estrategia de crecimiento. Además, las *startups* tienen la oportunidad de trabajar desde el Campus SeedRocket, donde pueden interactuar con otros emprendedores y potenciales inversores.

Este entorno colaborativo y de apoyo es ideal para startups que están en las primeras etapas de desarrollo y buscan escalar rápidamente en el competitivo mercado de la tecnología. SeedRocket ha jugado un papel significativo en la promoción del emprendimiento tecnológico en España, siendo uno de los primeros impulsores del ecosistema startup del país.



► 5. Tetuan Valley: Tetuan Valley es otra destacada aceleradora de *startups* en España, centrada en impulsar el crecimiento de proyectos emprendedores desde las fases iniciales. Fundada en 2009, Tetuan Valley ofrece un programa de pre-aceleración que se enfoca en el desarrollo de habilidades empresariales y técnicas para *startups*, especialmente aquellas en el ámbito tecnológico, incluyendo la ciberseguridad.

El programa de Tetuan Valley es conocido por su formato de *bootcamp* de seis semanas, durante el cual los emprendedores trabajan intensivamente para validar sus ideas de negocio, construir un producto mínimo viable (MVP) y prepararse para la fase de lanzamiento o para buscar inversión. Los participantes reciben mentoría de expertos en diversas áreas, talleres prácticos y sesiones de *pitch*, todo diseñado para equiparlos con las herramientas necesarias para triunfar en el mercado.

Además de su programa de pre-aceleración, Tetuan Valley facilita un ecosistema de apoyo continuo mediante el acceso a una amplia red de alumni, inversores y expertos en tecnología. Con sede en Madrid y actividades en varias ciudades españolas, Tetuan Valley ha contribuido significativamente al desarrollo del espíritu emprendedor en España, ayudando a numerosas startups a dar sus primeros pasos hacia el éxito comercial.



4.4. Entidades públicas

En España, las entidades públicas y semipúblicas proporcionan un apoyo esencial a las *startups/scaleups*, especialmente en áreas tan intensivas en capital en sus inicios como la ciberseguridad. Estos organismos ofrecen recursos que van desde financiación hasta acceso a redes de investigación y desarrollo, facilitando así el crecimiento de empresas.

Ejemplos de Entidades Públicas y Semipúblicas

▶ Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI)

Descripción: El CDTI es una entidad pública empresarial del Ministerio de Ciencia e Innovación que impulsa la innovación y el desarrollo tecnológico en las empresas. Proporciona subvenciones y créditos para proyectos de I+D.

Sitio web: www.cdti.es

Tipo de ayuda ofrecida: Subvenciones, créditos blandos, inversión en *equity* a través del programa co-invierte, apoyo para la internacionalización de tecnologías y acceso a financiación de fondos europeos.

▶ Programa CDTI Invierte

El programa INNVIERTE forma parte de la Estrategia Española de Ciencia y Tecnología y de Innovación, aprobada por Acuerdo del Consejo de Ministros, el 1 de febrero de 2013. Esta Estrategia contiene los objetivos, las reformas y las medidas que deben adoptarse en todo el ámbito de la I+D+i con el fin de impulsar su crecimiento e impacto, y es uno de los pilares sobre los que se asienta el diseño de la política del Gobierno en I+D+i para los próximos años.

El programa INNVIERTE persigue promover la innovación empresarial mediante el apoyo a la inversión de capital riesgo en empresas de base tecnológica o innovadoras.

El programa se instrumenta a través de la sociedad de inversión colectiva de tipo cerrado INNVIERTE Economía Sostenible SICCC S.M.E., S.A., auto gestionada y sometida a la supervisión de la Comisión Nacional del Mercado de Valores

El CDTI-E.P.E, como promotor del programa INNVIERTE, es actualmente el accionista único de esta sociedad.

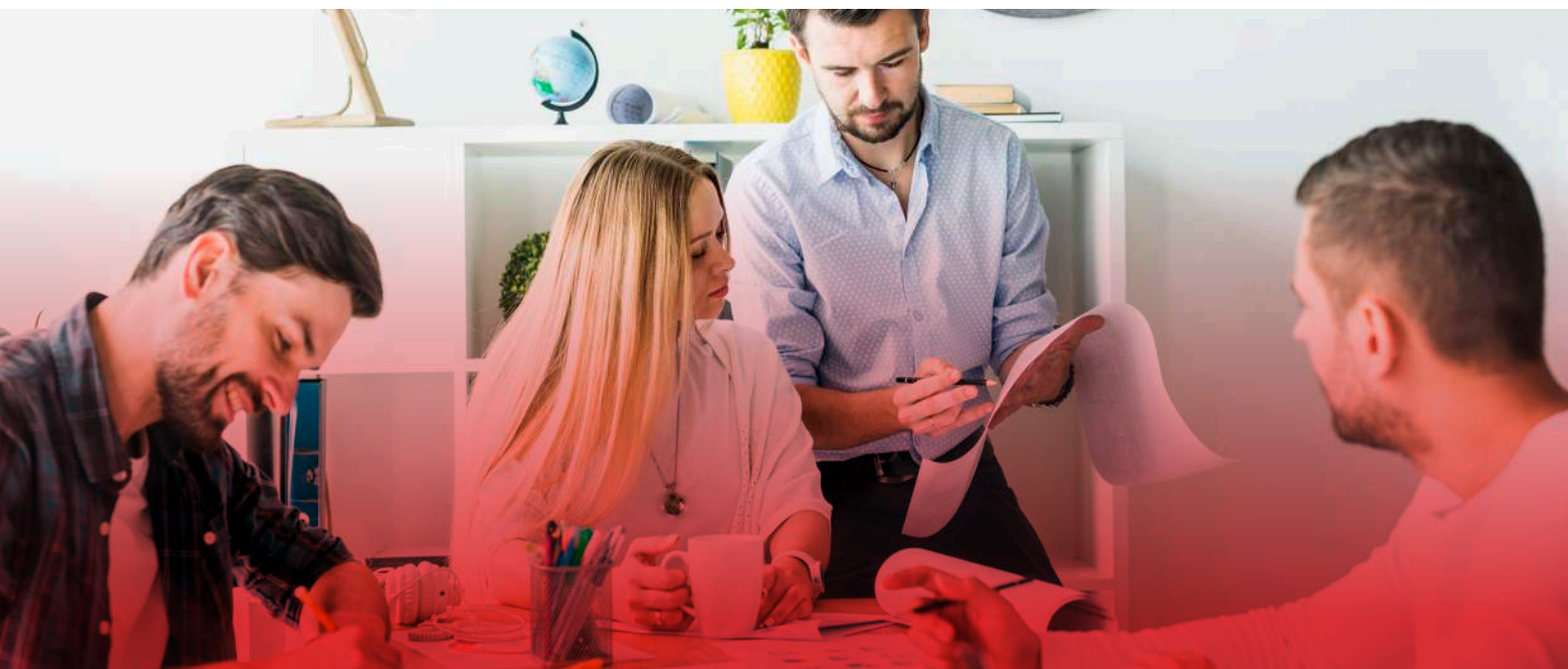
▶ Fondo ICO Next Tech

Fond-ICO Next Tech es una iniciativa conjunta del Instituto de Crédito Oficial y Axis con la Secretaría de Estado de Digitalización e Inteligencia Artificial, recogida en el Plan Nacional de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

El fondo está dotado con 4.000 millones de euros y nace con la vocación de movilizar hasta 8.000 millones de euros en colaboración público-privada junto al sector de capital riesgo español que pretende conseguirlo a través de 3 ejes:

- ▶ 1. Refuerzo de los instrumentos públicos de financiación
- ▶ 2. Atracción de fondos internacionales
- ▶ 3. Potenciación del sector de capital riesgo.

Este capital se canalizará a través de participaciones en empresas y con compromisos de inversión en fondos especializados a través de sus gestoras, con inversiones prioritariamente en los siguientes sectores digitales y de inteligencia artificial.



▶ **Empresa Nacional de Innovación, S.A. (ENISA)**

Descripción: Como empresa pública, ENISA financia proyectos empresariales innovadores y viables a través de préstamos participativos, que apoyan tanto el inicio como la expansión de empresas, sin requerir garantías adicionales.

Sitio web: www.enisa.es

Tipo de ayuda ofrecida: Préstamos participativos para diversos niveles de desarrollo empresarial.

▶ **Instituto Nacional de Ciberseguridad (INCIBE)**

El *Corporate Venture Capital* es la inversión. **Descripción:** Dependiente del Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital, INCIBE se especializa en fortalecer la seguridad informática nacional. Su trabajo es clave para el avance de la ciberseguridad en España.

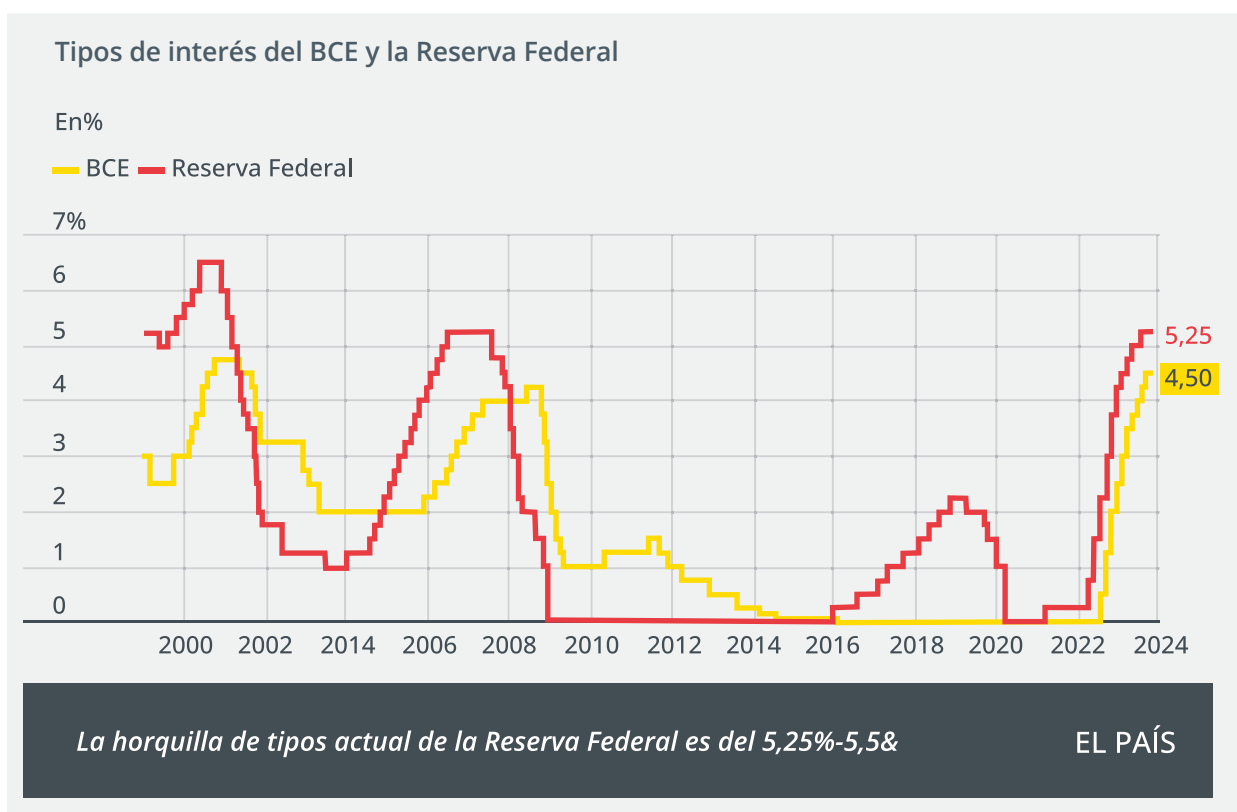
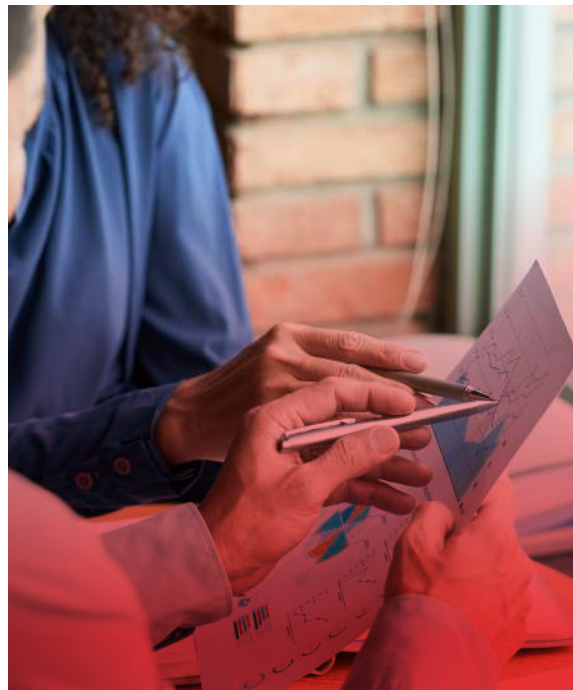
Sitio web: www.incibe.es

Tipo de ayuda ofrecida: Formación, investigación, desarrollo tecnológico en ciberseguridad y coordinación en respuesta a incidentes de seguridad.

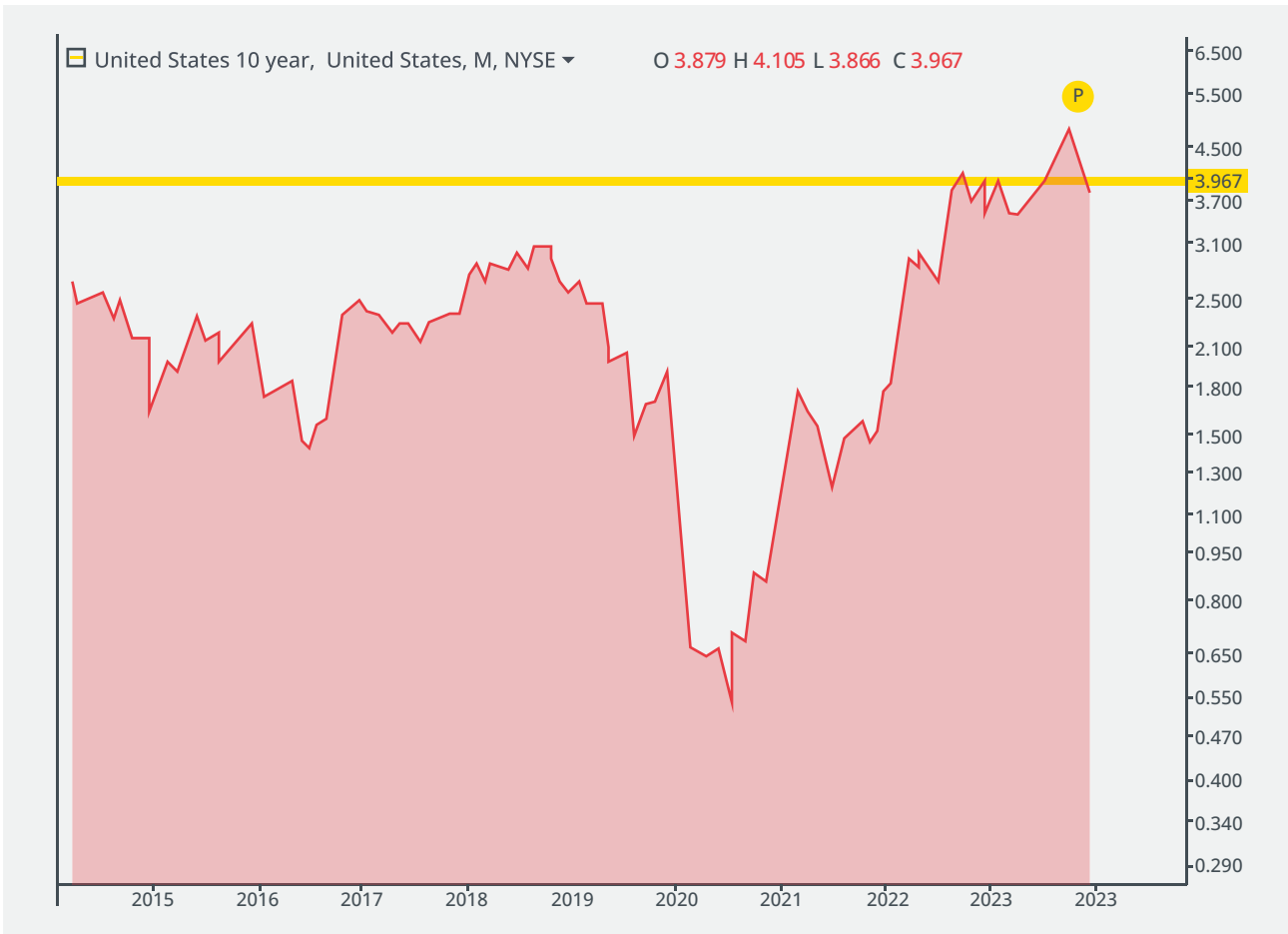
5. Principales rondas de inversión

Antes de analizar el sector concreto de la ciberseguridad, creemos conveniente dar un contexto macroeconómico que permita entender el punto del ciclo en el que nos encontramos. **Desde nuestra experiencia, el precio del dinero y los tipos de interés tienen un impacto directo en la cantidad de capital levantado o disponible por los diferentes financiadores.**

Analizando la evolución histórica de los tipos de interés entre los años 2000 a 2024 vemos cómo hemos pasado por una época 2010 a 2016 y periodo post-COVID 2020-2022 donde el precio del dinero ha estado en mínimos históricos:



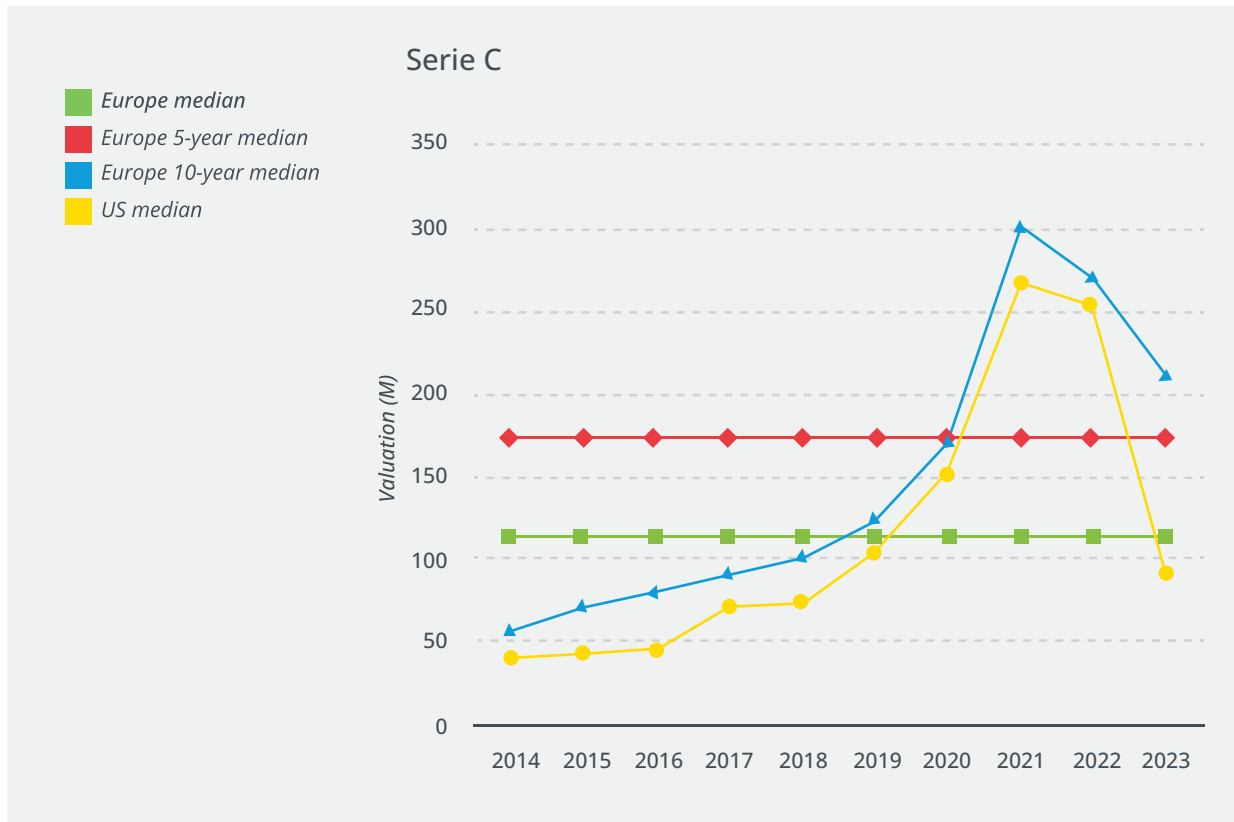
El precio del dinero, impacta directamente en la rentabilidad del considerado como activo libre de riesgo, el bono americano a 10 años, entre 2021 a 2023 se han alcanzado las mayores rentabilidades para los inversores más conservadores de los últimos 15 años. Gran contraste con los años 2020 y 2021 donde las rentabilidades de este activo eran casi nulas.



Fuente: FED



Ese exceso de liquidez en los años 2020 y 2021, se canalizó hacia activos con más riesgo, y con potencial más retorno que otros activos, lo que generó una situación de exceso de liquidez en el ecosistema a nivel europeo, y empujase a que los inversores comprasen unas valoraciones muy superiores a la media histórica. Si lo observamos en las valoraciones de las series C a nivel europeo en el informe de atómico de 2023, se ve claramente:

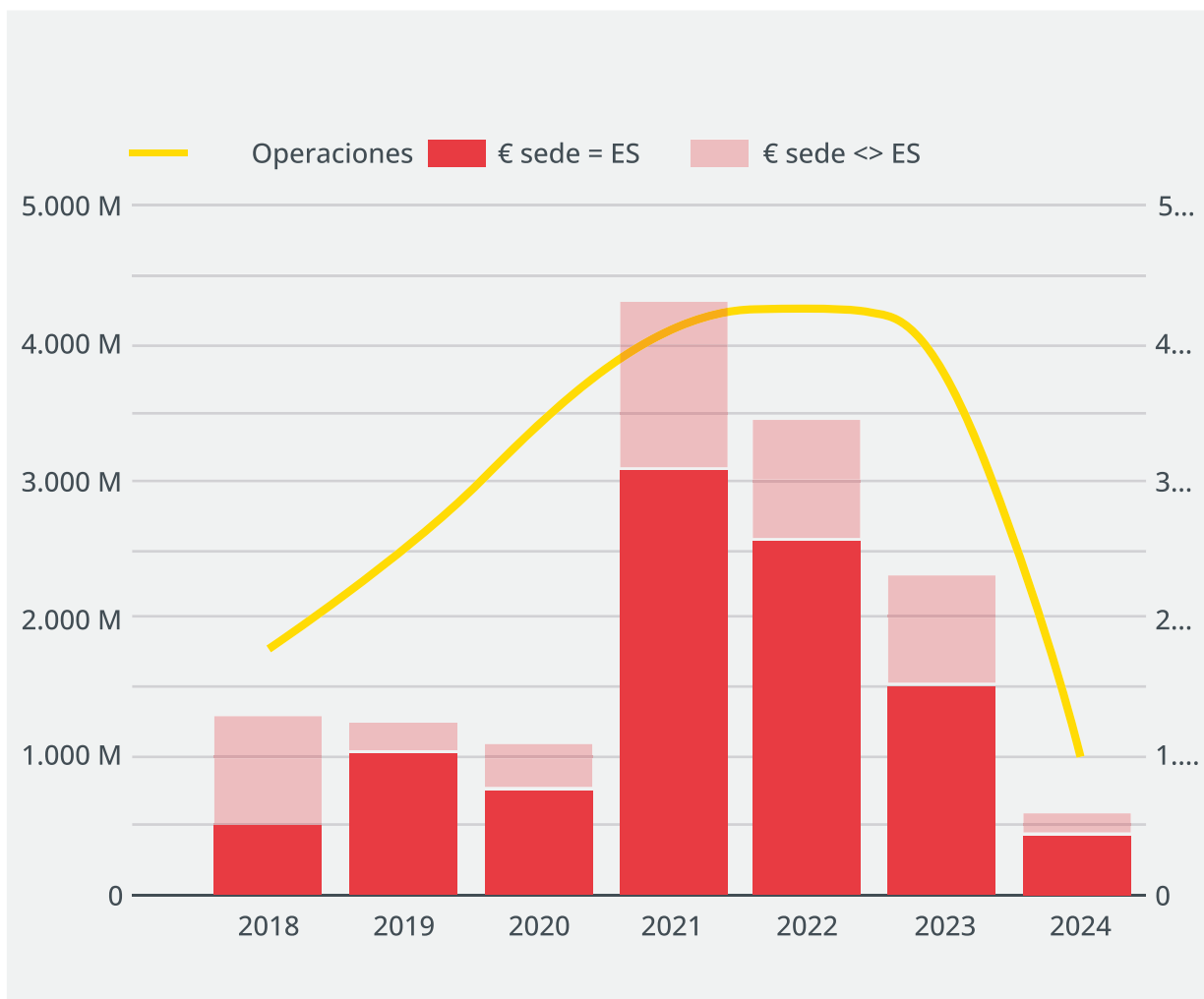


Fuente: Atómico

Podemos denominar 2023 el año de la gran corrección en cuanto a valoraciones, al subir tipos, los activos con menos riesgo vuelven a ser atractivos en términos de rentabilidad, se reducen los fondos disponibles para activos de riesgo, y con una deuda más cara, se busca **eficientar las operaciones de las empresas lo máximo posible**. Esto sucede en todas las empresas en todas las escalas, y lo vemos en las empresas públicas cotizadas. La caída en valoraciones de empresas cotizadas, frenazo en las salidas a bolsa y corrección en cuanto a múltiplos de valoración hacen que ese espejo refleje en las empresas no cotizadas cercanas a ser unicornios.

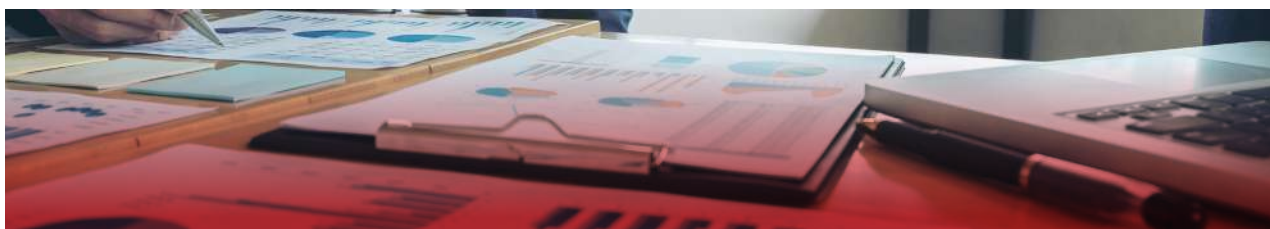
Volviendo al informe de atómico, vemos como en 2023, las valoraciones de rondas más avanzadas de empresas en series B en adelante revierten a la media histórica en 2023.

En el ecosistema nacional, y según los datos recogidos por la fundación para la innovación de Bankinter, la evolución del total de inversión durante el ciclo pre y post-COVID ha evolucionado de la siguiente manera.

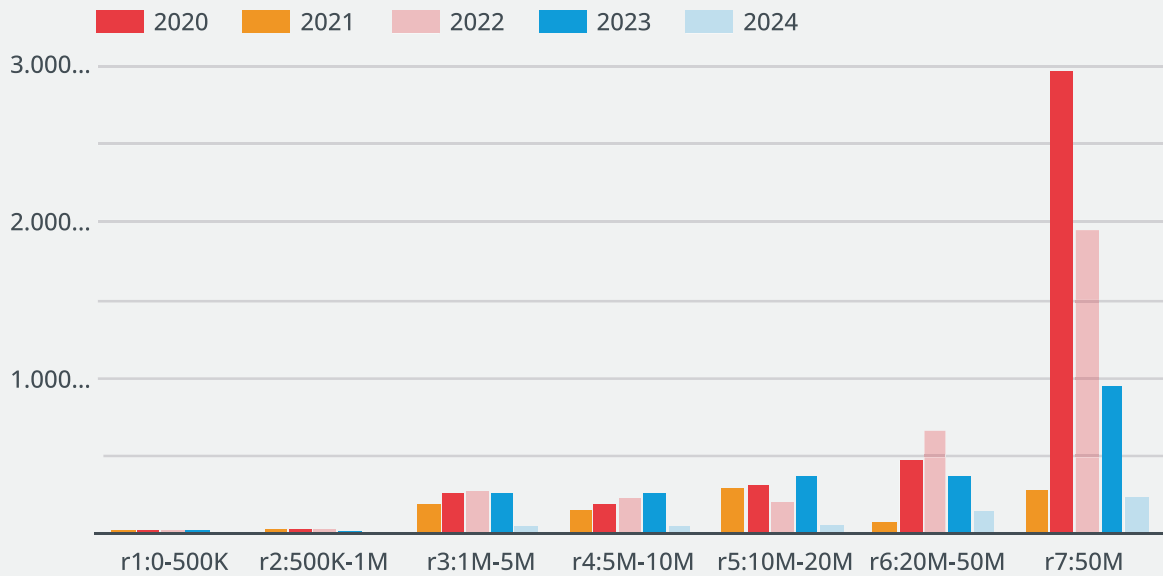


Evolución de la inversión en startups en España (tanto en € invertidos como en # operaciones), segmentada por sede fiscal real de la startup

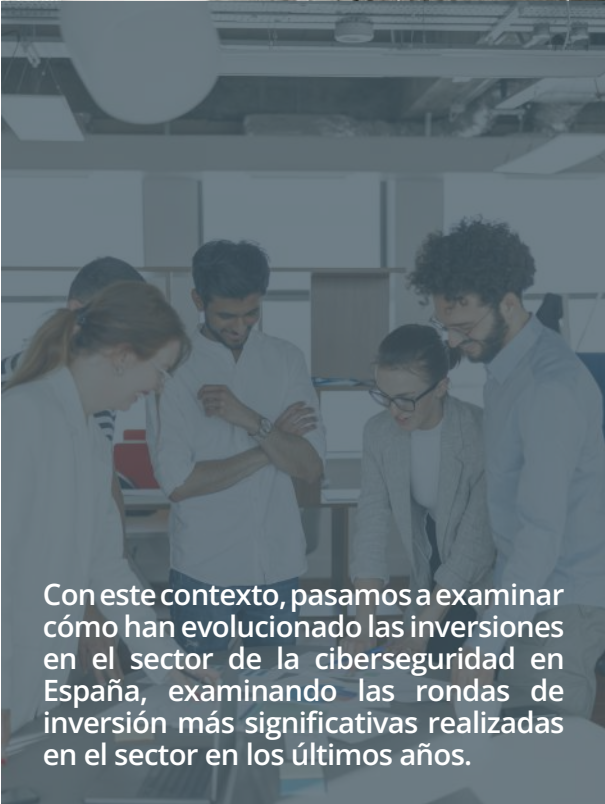
Merece la pena destacar la correlación directa con lo experimentado a nivel europeo en series más avanzadas como veíamos con anterioridad. Si lo analizamos desde el punto de vista de la inversión en startups por tamaños de ronda, vemos que el impacto de las mega-rondas (rondas de inversión con tickets superiores a 50M€) es la principal causa del incremento en la cifra de capital invertido total en el sector de las startups/ scaleups españolas.



Inversión en *startups* por tamaños de ronda



Corporativa de los rangos de tamaño de operación de inversión (en €), segmentadas por años.



A nivel macro, entre los ejercicios 2018 a 2023, se han invertido 610 millones de euros en un total de 40 operaciones en el sector de la ciberseguridad en ESPAÑA. De los cuales, merece la pena destacar que 430 millones de euros se han invertido en empresas de origen español o fundadas por españoles cuya sede principal NO se encuentra en España.

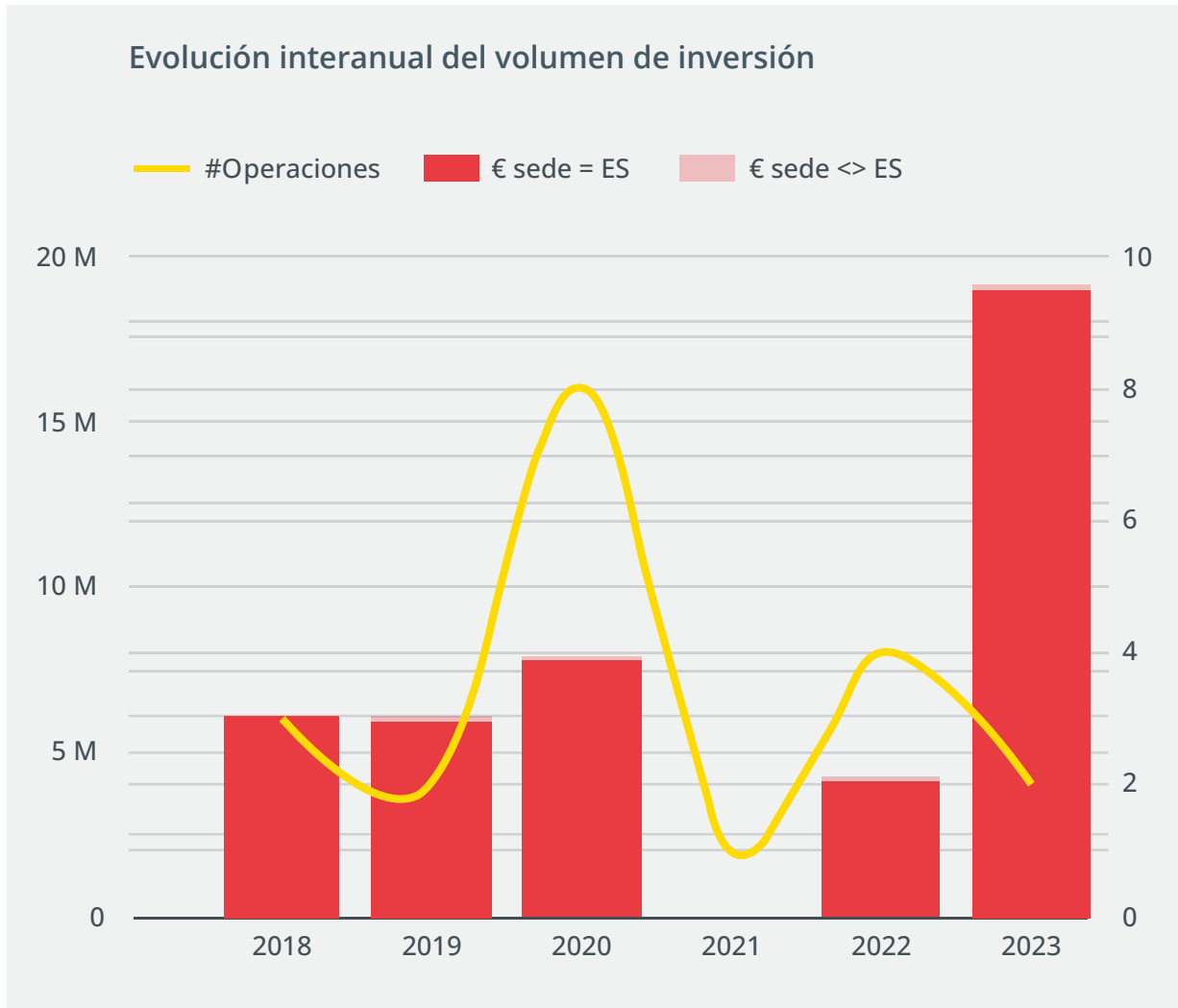


Tabla resumen de las inversiones en ciberseguridad en España por fase de compañía lideradas por inversores nacionales:

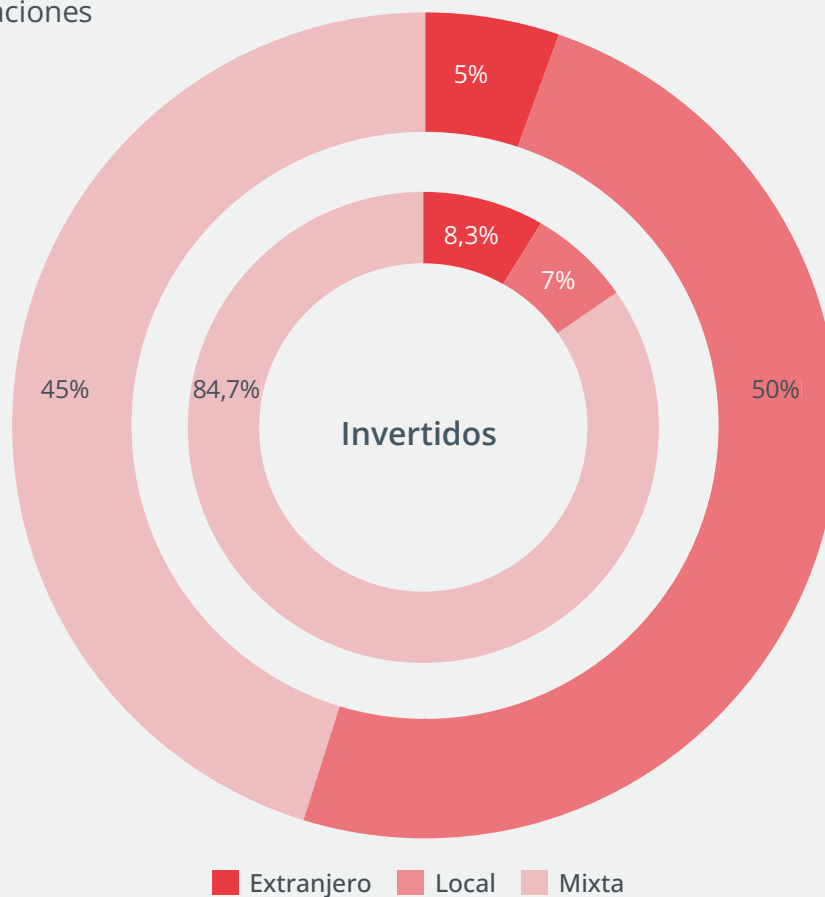
Seed	5,1 M
Serie A	17,6 M
Serie B	20,2 M

Definimos una ronda local de inversión, cuando la inversión está liderada por inversores nacionales, una ronda de inversión mixta, cuando la ronda de inversión está liderada o bien por fondos nacionales o internacionales pero participan los dos tipos de inversores, por último una ronda extranjera está liderada en exclusiva por inversores extranjeros. Desde el punto de vista de fase, definimos una inversión en fase *SEED* o semilla, como aquella inversión destinada a la creación de producto, fase *early* como la destinada a encajar el producto en el mercado y series A, series B o siguientes letras como rondas de financiación orientadas a escalar y hacer crecer la compañía.

En la serie histórica analizada, el número de operaciones de inversión mixtas es del 45%, el 50% por inversores locales y únicamente el 5% de los deals está liderado por fondos extranjeros.

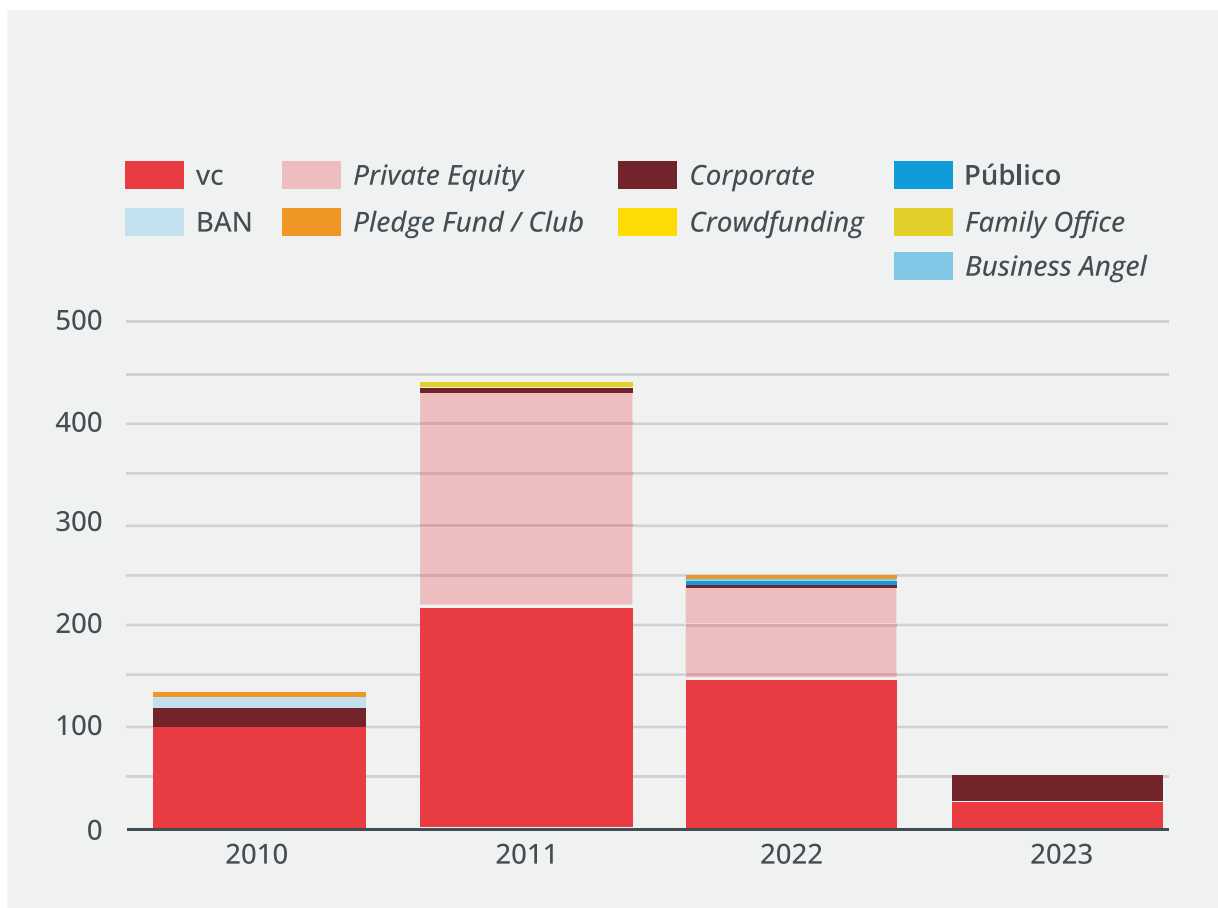
Inversión por origen de los fondos

Operaciones



Corporativa del % que representan los inversores nacionales e internacionales en nº de operaciones (exterior) y volumen de € invertidos (interior)

Por lo tanto como primeras conclusiones a la vista de los datos, podemos identificar que el **sector de la ciberseguridad desde la perspectiva de la inversión, está liderado por fondos de inversión internacionales que ven en empresas españolas, o empresas fundadas por españoles con sede en el extranjero un activo de valor que merece la pena financiar.** En cuanto a la tipología de inversor que invierte en estas compañías, podemos destacar los fondos de VC, *Business Angels*, redes de BA, fondos de *private Equity* o corporaciones las que lideran estas rondas de inversión.



A la vista de los gráficos, merece la pena destacar que los fondos de private equity en los ejercicios 2021 y 2022, lideraron la inversión en el sector con un agregado de 309 millones de euros invertidos, lo que representa un 50% de la inversión en el sector en los últimos 4 ejercicios.

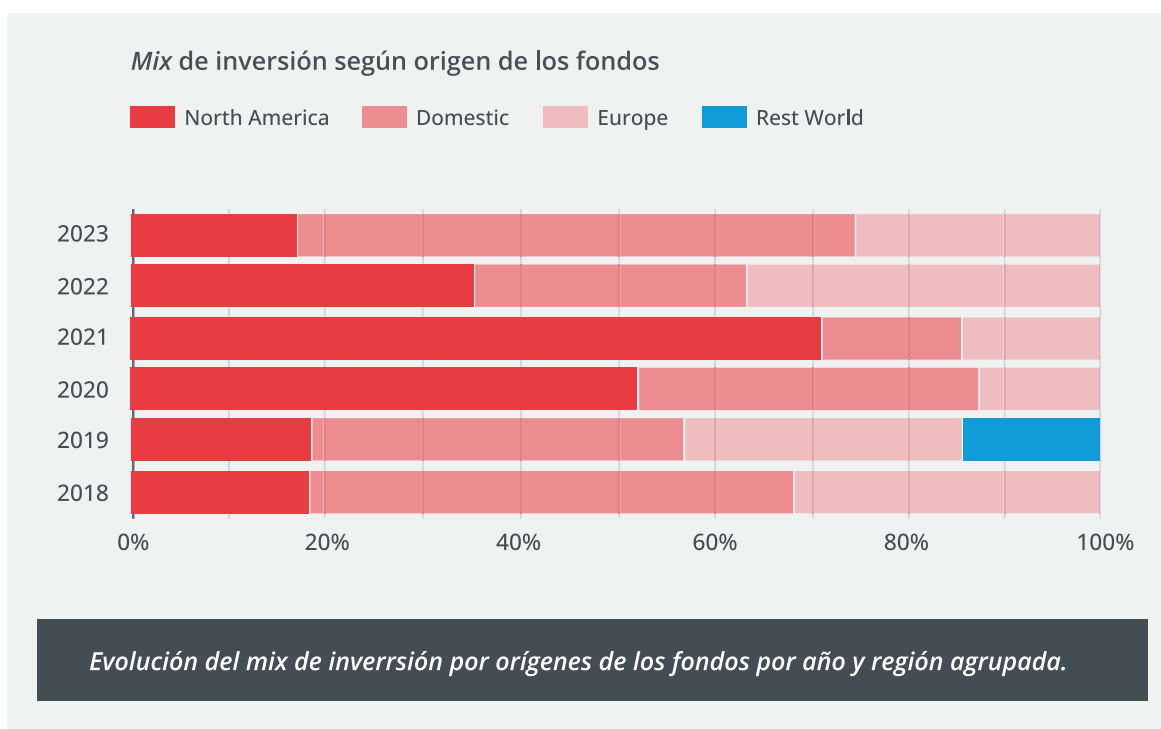
6. Distribución geográfica de los inversores

Analizaremos la distribución geográfica de los inversores en ciberseguridad que más invierten en España, identificando las regiones más activas en términos de inversiones. Este análisis permitirá visualizar las áreas de alta concentración de actividad inversora y potencial desarrollo empresarial, ofreciendo una visión del dinamismo regional en este sector.

En términos de origen del capital, de los 610 millones de euros invertidos en el periodo, 567 millones de euros se corresponden con inversión extranjera, representando este último actor un 92% del total invertido en el sector a pesar de liderar únicamente el 5% de las operaciones. Esto quiere decir que la inversión mixta, es decir, el *signaling* que realizan nuestros financiadores locales y la calidad de nuestras empresas es muy fuerte, y consigue movilizar el ahorro privado extranjero para que sea invertido en el país.



Analizando el *mix* de inversión según el origen geográfico de los fondos:

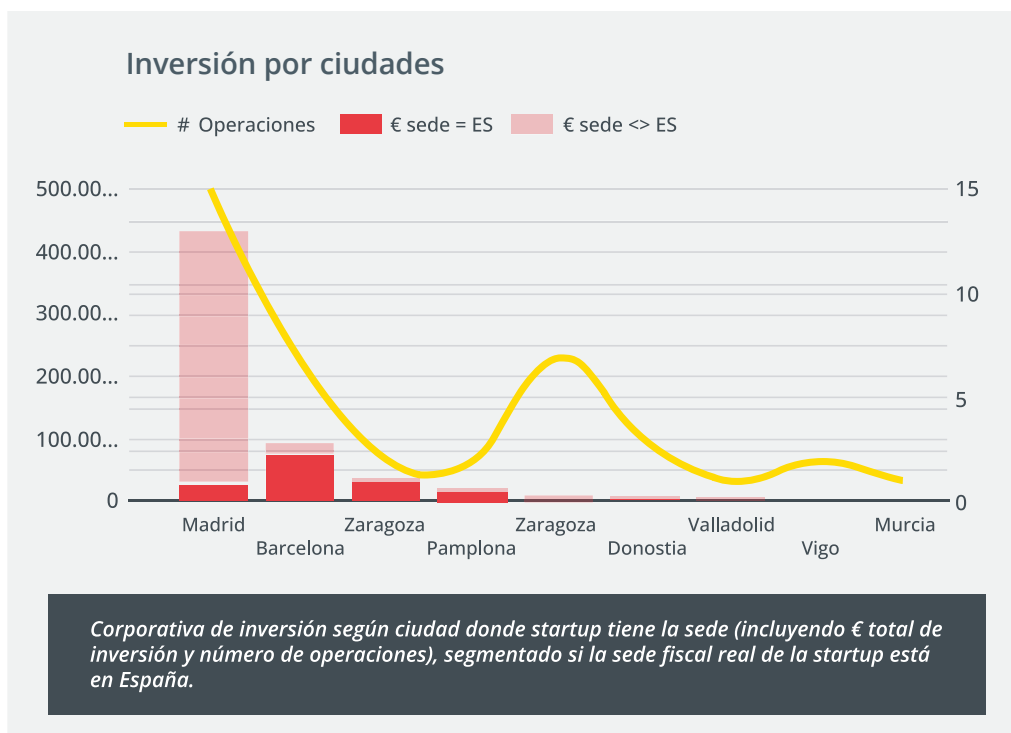


Vemos que los principales inversores extranjeros que invierten en el país provienen de Estados Unidos, Francia y Reino Unido como principales:

País	# Operaciones
United States	20
France	6
United Kingdom	5
Alemania	3
Luxembourg	3
Portugal	2
Canada	2
Netherlands	1
India	1

Desde la perspectiva de la tipología de rondas por tamaño, vemos una clara tendencia que indica que las rondas de inversión más grandes están lideradas por fondos de Estados Unidos, las series A y B la presencia de fondos con sede en Europa juegan un papel clave y que en las fases iniciales, los fondos nacionales dominan el espacio.

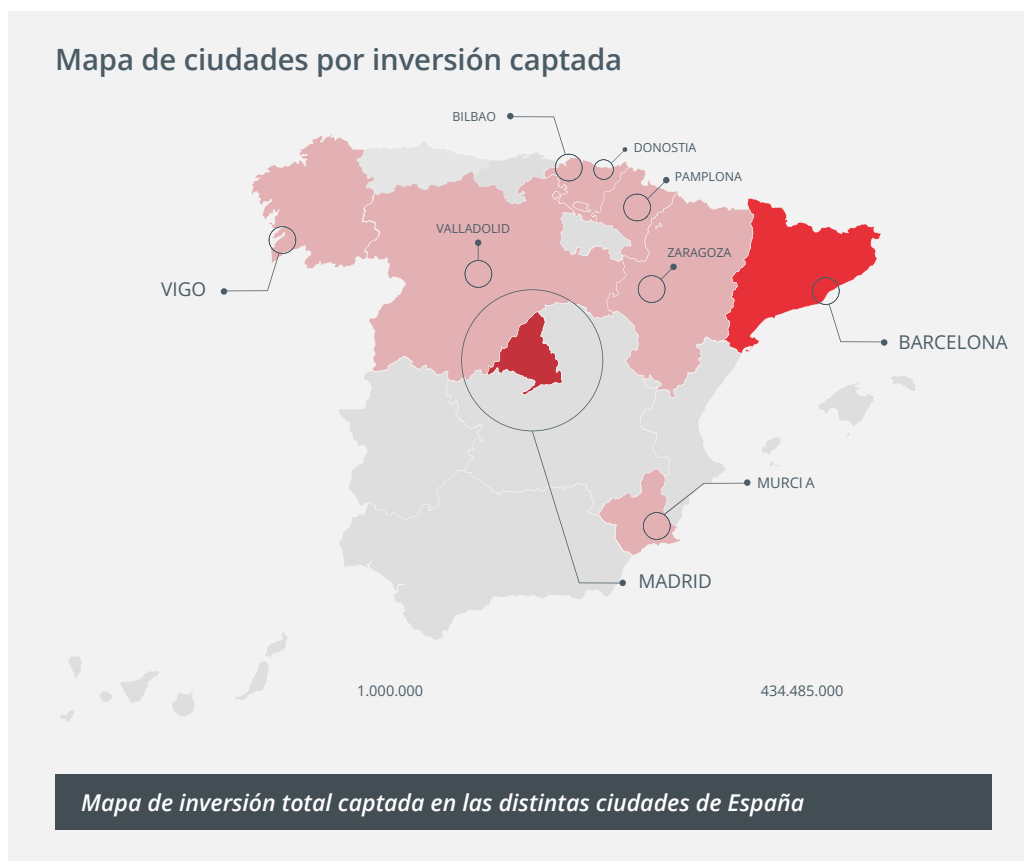
Por otro lado, analizando el origen geográfico de las compañías que han recibido inversión, vemos un claro dominante tanto desde la perspectiva de euros invertidos como de número de operaciones cerradas.



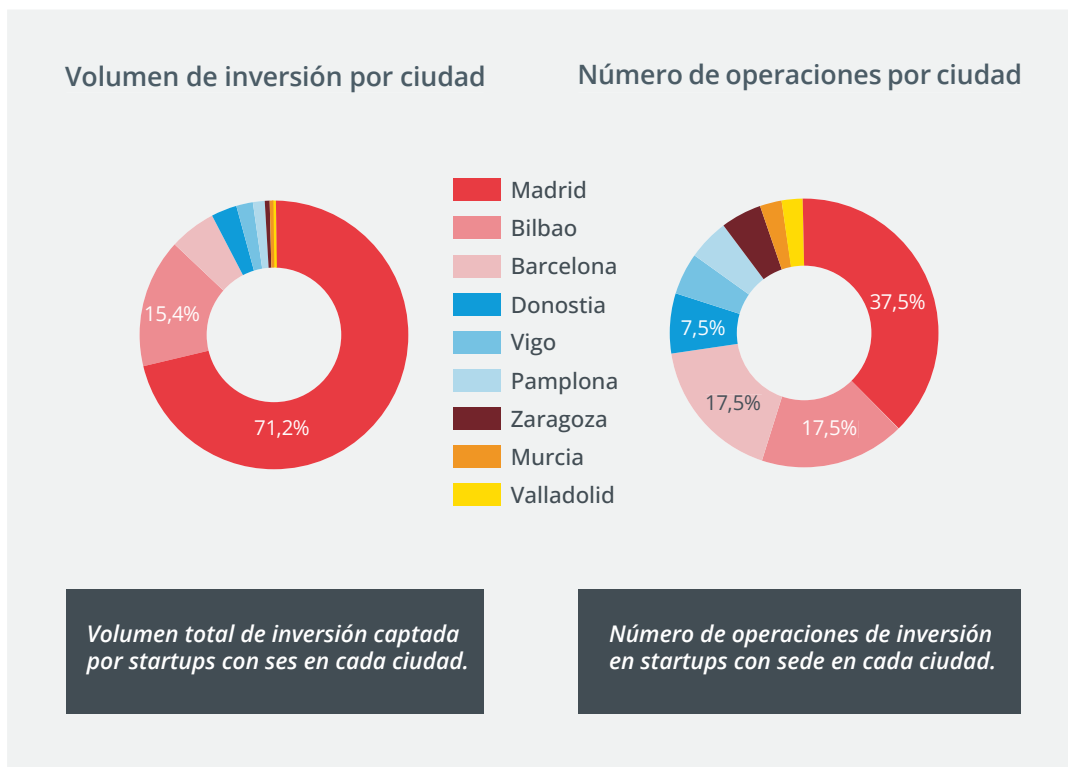
Madrid, se convierte en la región que más capital de inversión tanto nacional como extranjero recibe en el sector de la ciberseguridad. Tendencia que se repite año a año en los últimos 4 ejercicios:



La representación geográfica de los dos gráficos anteriores es la siguiente:

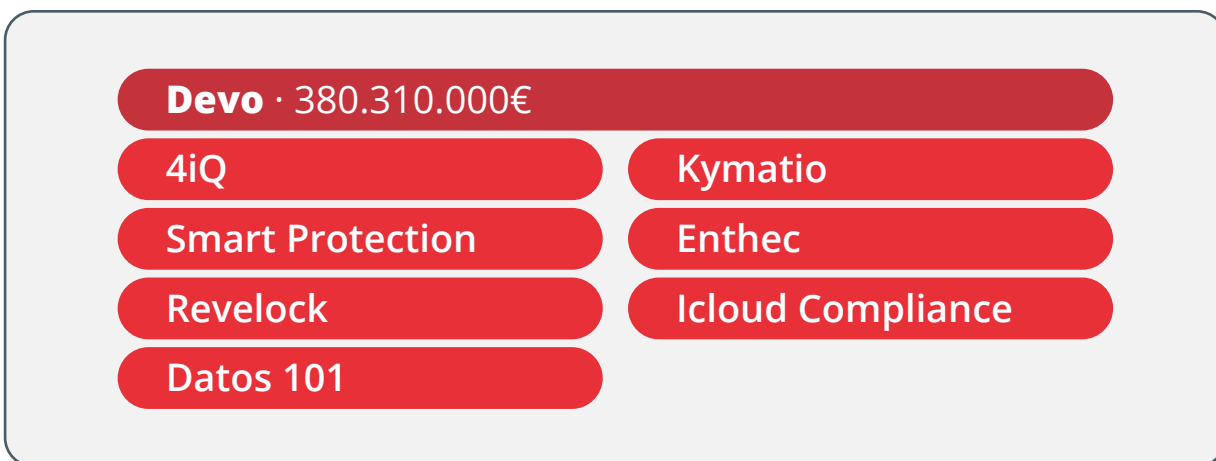


Analizando la distribución geográfica de inversión por ciudad y número de operaciones, obtenemos el *top 10* de regiones receptoras de inversión en el sector de la ciberseguridad:



Para cada una de las principales regiones, las empresas receptoras de inversión son las siguientes:

1. Madrid



Devo, 4iQ, Smart Protection, Revelock, Datos 101, Kymatio, Enthec e Icloud Compliance han sido las principales empresas de ciberseguridad de Madrid en recibir inversión en la serie 2020-2023.

2. Bilbao

Opscura

Ironchip

Nymiz

Alias Robotics



Opscura, Ironchip, Nymiz y Alias Robotics han sido las principales empresas de ciberseguridad de Bilbao en recibir inversión en la serie 2020-2023.

3. Barcelona

RedPoints · 74.000.000€

Build38

Blueliv



Redpoints, Build38 y Blueliv han sido las principales empresas de ciberseguridad de Barcelona en recibir inversión en la serie 2020-2023.

4. Donosti - San Sebastián

Countercraft

Hdiv Security



Countercraft y Hdiv Security han sido las principales empresas de ciberseguridad de Donosti en recibir inversión en la serie 2020-2023.

5. Vigo

ALiCE Biometrics

AuthUSB



ALiCE Biometrics y AuthUSB han sido las principales empresas de ciberseguridad de Vigo en recibir inversión en la serie 2020-2023.

4. Pamplona

Veridas



Veridas ha sido la empresa de ciberseguridad de Pamplona en recibir inversión en la serie 2020-2023.

5. Zaragoza

IriusRisk



IriusRisk ha sido la empresa de ciberseguridad de Zaragoza en recibir inversión en la serie 2020-2023.



4. Murcia y Valladolid

Xygeni · 4.000.000€

Biometric Vox



Xygeni y Biometric Vox han sido las principales empresas de ciberseguridad de Murcia y Valladolid en recibir inversión en la serie 2020-2023.

7. Principales *Startups/ Scaleups*

Este punto se centrará en identificar y describir las *startups* y *scaleups* más destacadas en el sector de la ciberseguridad en España, incluimos las principales rondas de inversión anunciadas públicamente en medios y sobre las cuales se ha elaborado este informe:

Fecha	Startup	Ciudad	Inversores	Link a fuente	Inversión
22 jun 2023	Xygeni	Valladolid	Investing Profit Wisely (IPW)	Link	4 M €
12 may 2023	Enthec Solutions	Madrid	Draper B1, Bullnet, Archipelago Next, Conexo Ventures	Link	1 M €
17 abr 2023	Veridas	Pamplona	BBVA, Das-Nano	Link	15 M €
7 feb 2023	Build38	Barcelona	Tikehau Capital, Caixa Capital Risc, eCapital	Link	13 M €
7 feb 2023	Opscura	Bilbao	Anzu Partners, Dreamit, Mundi V. - Alma Mundi Ins.	Link	8,7 M €
14 nov 2022	RedPoints	Barcelona	Iris Ventures, Summit Partners, Eight Roads	Link	20 M €
5 oct 2022	IriusRisk	Zaragoza	Paladin Capital, Swaniab, Inveready, 360 Capital, Bright Pixel Capital	Link	29 M €
26 jul 2022	Ironship	Bilbao	Abanca, Easo Ventures, Inveready, CDTI, Business Angel	Link	2,1 M €
2 jun 2022	Devo	Madrid	Eurazeo, Bessemer Venture Partners, General Atlantic, Kibo Ventures - Fund III, ISAI Cap Venture	Link	93 M €
27 mar 2022	Datcs 101	Madrid	Faraday Ventures, Bewater Funds	Link	700 mil €
29 mar 2022	Datcs 101	Madrid	Bewater Funds	Link	500 mil €
11 ene 2022	Nymiz	Bilbao	Archipelago Next, Kalonia Venture Partners, ESADE BAN, Erisa	Link	850 mil €
15 nov 2021	Nymiz	Bilbao	Kalonia Venture Partners, ESADE BAN, Archipelago Next	Link	0 €
26 oct 2021	Devo	Madrid	TCV, General Atlantic, Eurazeo, Bessemer Venture Partners, Insight Venture Partners, Georgian, Kibo Ventures - Fund III	Link	215,5 M €
29 jul 2021	iCloudCompliance	Madrid	Angels Capital	Link	0 €
19 ene 2021	Build38	Barcelona	Caixa Capital Risc, eCapital	Link	3 M €
28 dic 2020	Alise Robotics	Bilbao	Wayra, Telefónica Ventures	Link	0 €
18 nov 2020	Smart Protection	Madrid	Knight Capital, Swaniab, CDTI, Bankinter, Nauta - Nauta Tech Invest V, JME VC - JME Ventures Fund III, Big Sur Ventures, Telefónica Ventures	Link	10 M €
12 nov 2020	Veridas	Pamplona	BBVA, Das-Nano	Link	4 M €
6 nov 2020	ALICE Biometric	Vigo	Mundi V. - Alma Mundi Ins., XesGalicia, Vigo Activo	Link	1,5 M €
20 oct 2020	4iQ	Madrid	ForgePoint Capital, Bonhamou Global Ventures (BGV), C5 Capital, Adara - Adara Ventures III	Link	25,29 M €
30 sept 2020	IriusRisk	Zaragoza	Paladin Capital, 360 Capital, Swaniab, JME VC - JME Ventures Fund III, Bright Pixel Capital	Link	5,73 M €
15 sept 2020	Devo	Madrid	Georgian, Insight Venture Partners, Bessemer Venture Partners	Link	50,84 M €
22 jul 2020	AuthUSB	Vigo	Marine Instruments, XesGalicia, Vigo Activo	Link	250 mil €
18 jun 2020	Kymatic	Madrid	JME VC - JME Ventures Fund III, BStartup	Link	750 mil €
17 jun 2020	CounterCraft	Donostia	Adara - Adara Ventures III, Red Electrica, eCapital, Wayra, Orza Capital, Evolution Equity Partners	Link	5 M €
25 may 2020	Ironship	Bilbao	Easo Ventures, Inveready	Link	500 mil €
22 may 2020	Datcs 101	Madrid	Bewater Funds	Link	300 mil €
2 abr 2020	Kymatic	Madrid	Dozen (The Crowd Angel), Wayra	Link	500 mil €
2 dic 2019	Revalock	Madrid	Seaya - Seaya III, Conexo Ventures, Inveready, Ten Eleven Ventures	Link	9,94 M €
1 sept 2019	Smart Protection	Madrid	Nauta - Nauta Tech Invest V, JME VC - JME Ventures Fund III, Wayra, Bankinter, Big Sur Ventures	Link	5,2 M €
1 jun 2019	Alise Robotics	Bilbao	Baron Capital	Link	750 mil €
1 abr 2019	RedPoints	Barcelona	Summit Partners, Northzone, Mangrove Capital Partners, Sabadell, Eight Road Ventures	Link	34 M €
1 sept 2018	Hdlv Security	Donostia	Adara - Adara Ventures III	Link	1 M €
1 jun 2018	Devo	Madrid	Insight Venture Partners, Kibo Ventures - Fund III	Link	21,17 M €
1 may 2018	RedPoints	Barcelona	Northzone, Sabadell, Mangrove Capital Partners	Link	10 M €
1 mar 2018	CounterCraft	Donostia	Adara - Adara Ventures III, Wayra, Orza Capital, Evolution Equity Partners	Link	2 M €
1 feb 2018	Biometric Vox	Murcia	Murcia Emprende, Serban Biometrics, Innocells	Link	1 M €
1 feb 2018	Blueliv	Barcelona	Vento, Telefónica Ventures, Kibo Ventures - Fund III	Link	4 M €
1 ene 2018	RedPoints	Barcelona	Northzone, Sabadell, Mangrove Capital Partners	Link	10 M €



Los principales inversores que han cubierto buena parte de las rondas anteriormente mencionadas han sido:

Inversor	Tipo Inversor	Sede	Fases	# operaciones cyber
Wayra	Corporate	Madrid	Seed, Serie A, Serie B, N/D	5
Adara - Adara Ventures III	VC	Madrid	Serie C, Serie B, Serie Growth, Serie A, Seed	4
Kibo Ventures - Fund III	VC	Madrid	Serie Growth, Serie C, Serie B, Serie A	4
Inveready	VC	San Sebastián	Serie Growth, Serie B, Serie C, Serie A, Seed, N/D	4
JME VC - JME Ventures Fund III	VC	Madrid	Serie Growth, Serie B, Seed, Serie A	4
eCapital	VC	Münster	Serie A, Serie B	3
Archipelago Next	VC	Las Palmas	Seed, Serie A, N/D	3
Telefónica Ventures	Corporate	Madrid	Serie B, Serie A, Seed, N/D	3
Swaniaab	VC	Madrid	Serie B, Serie Growth, Serie C, Serie A	3
Bewater Funds	VC	Madrid	Seed, Serie A, N/D	3
Northzone	VC	London	Serie Growth, Serie C, Serie B, N/D, Serie A	3
Mangrove Capital Partners	VC	Luxembourg	Serie C, Serie B, Serie A	3
Sabadell	Corporate	Barcelona	Serie B, Serie C, Serie A, N/D, Seed	3
Bessemer Venture Partners	VC	San Francisco	Serie Growth, Serie A	3
Insight Venture Partners	VC	New York	Serie C, Serie Growth, Serie B, N/D	3
Easo Ventures	VC	Donostia	Serie A, Serie B, Seed, N/D, PreSeed	2
Orza Capital	VC	Donostia	Serie B, Serie C, Serie A, Seed, N/D	2
Georgian	VC	Toronto	Serie Growth	2
General Atlantic	Private Equity	New York	Serie Growth	2
XesGalicia	Público	A Coruña	Serie B, Serie A, Seed	2
Evolution Equity Partners	VC	Cleveland	Serie A, Serie B	2
Vigo Activo	Público	Vigo	Serie A, Seed	2
360 Capital	VC	Paris	Serie Growth, Serie B, Serie C, Serie A	2
Nauta - Nauta Tech Invest V	VC	Barcelona	Serie B, Serie A, Serie C, Seed, N/D	2
Conexo Ventures	VC	Madrid	Serie C, Serie B, Serie A, Seed, N/D	2
Eurazeo	Private Equity	Paris	Serie Growth, Serie C, Serie B	2
Caixa Capital Risc	Corporate	Barcelona	Serie C, Serie B, Serie A, Seed	2
Das-Nano	Corporate	Pamplona	Serie A, Serie B	2
Kalonia Venture Partners	Corporate	Barcelona	Serie A, N/D, Seed	2
Paladin Capital	VC	Washington D.C.	Serie B, Serie C	2
Big Sur Ventures	VC	Madrid	Serie B, Serie Growth, Serie C, Seed, Serie A	2
BBVA	Corporate	Madrid	Serie B, Serie Growth, Serie A, Serie C	2
CDTI	Público	Madrid	Serie Growth, Serie B, Serie C, Seed, N/D, Serie A	2
ESADE BAN	BAN	Barcelona	Seed, Serie A, N/D	2
Bankinter	Corporate	Madrid	Serie B, Serie A, Seed	2
Bright Pixel Capital	VC	Porto	Serie B, Serie C	2
Mundi V. - Alma Mundi Ins.	VC	Madrid	Serie Growth, Serie A, Serie B, Serie C, Seed	2
Summit Partners	VC	Boston	Serie C	2
Enisa	Público	Madrid	Serie A, Serie B, Seed	1

Seaya - Seaya III	VC	Madrid	Serie Growth, Serie B, Serie C, Serie A, N/D	1
BStartup	Corporate	Barcelona	Seed, Serie A, Serie B	1
Draper B1	VC	null	Seed, Serie A, Serie B	1
Dreamit	VC	New York	Serie B	1
Vento	VC	Barcelona	Serie A	1
ISAI Cap Venture	VC	Paris	Serie Growth	1
Faraday Ventures	Pledge Fund / CI	Madrid	Serie B, Serie A, Seed	1
Red Electrica	Corporate	Madrid	Serie B	1
TCV	Private Equity	California	Serie Growth	1
Iris Ventures	VC	Barcelona	Serie C, Serie B, Serie A	1
Bullnet	VC	Madrid	N/D, Serie B, Serie A, Seed	1
Innocells	Corporate	Barcelona	Serie A	1
Anzu Partners	VC	Washington D.C.	Serie B	1
Eight Roads	VC	Bermuda	Serie C	1
Murcia Emprende	Público	Murcia	Serie A	1
Ten Eleven Ventures	VC	San Francisco	Serie B	1
Angels Capital	Family Office	null	Serie B, Serie A, Seed, N/D	1
Dozen (The Crowd Angel)	Crowdfunding	Barcelona	Serie A, Serie C, Seed, Serie B	1
Abanca	Corporate	A Coruña	Serie B, Serie A, N/D	1
Knight Capital	VC	Amsterdam	Serie B	1
Business Angel	Business Angel	Madrid	Serie A	1
Benhamou Global Ventures (BGV)	VC	Palo Alto	Serie C	1
Marine Instruments	Corporate	Vigo	Seed	1
Baron Capital	VC	Vitoria-Gasteiz	Seed	1
Investing Profit Wisely (IPW)	VC	Madrid	Serie A	1
Serban Biometrics	Corporate	Madrid	Serie A	1
ForgePoint Capital	VC	San Francisco	Serie C	1
Eight Road Ventures	VC	Bangalore	Serie C	1
C5 Capital	VC	London	Serie C	1
Tikehau Capital	VC	Paris	Serie Growth, Serie B	1



8. Rol de la mujer en el ecosistema de inversión

A pesar de las crecientes oportunidades en el sector de la ciberseguridad, la participación de las mujeres tanto en el emprendimiento como en la inversión sigue siendo notablemente baja. Esta situación persiste a pesar de las contribuciones significativas que las mujeres podrían aportar al sector. **Las barreras no son únicamente financieras sino también culturales y educativas**, donde las mujeres enfrentan estereotipos de género y una representación minoritaria en campos tecnológicos y de ingeniería, que son fundamentales para la ciberseguridad.



Además, el ambiente en las empresas de tecnología y los círculos de inversión todavía puede ser percibido como no inclusivo o directamente hostil hacia las mujeres, lo cual desincentiva su participación. Estudios han mostrado que equipos diversos no solo mejoran el ambiente laboral sino que también impulsan la innovación y el rendimiento financiero. Sin embargo, el porcentaje de mujeres en roles de liderazgo y posiciones de toma de decisiones en el ámbito de la ciberseguridad sigue siendo bajo, lo que limita la diversidad de ideas y enfoques en este campo.

Por otro lado, existen numerosos ejemplos de mujeres que han logrado romper estas barreras y han contribuido significativamente al sector. Mujeres líderes en ciberseguridad han desarrollado tecnologías innovadoras, fundado startups exitosas y liderado grandes iniciativas que demuestran el potencial no explotado. Estas líderes no solo han superado los desafíos sino que también sirven como modelos a seguir para las nuevas generaciones de mujeres interesadas en la tecnología.

Ejemplos a nivel internacional:

1

Shira Rubinoff: Shira es una experta reconocida en ciberseguridad y ha fundado dos empresas. La primera, Prime Tech Partners, es una incubadora de tecnología innovadora. La segunda, SecureMySocial, es una tecnología patentada que advierte a las personas en tiempo real si están haciendo publicaciones en las redes sociales que pueden dañarlas.

2

Eva Galperin: Como Directora de Ciberseguridad en la Electronic Frontier Foundation y fundadora de la organización global de ciberseguridad Project Zero, Galperin es una defensora de la seguridad en línea y la privacidad en *Internet*.

3

Adrienne Hall: Adrienne es la directora general de Microsoft's Cyber Defense Operations Center. Ella dirige los equipos de seguridad encargados de proteger los sistemas y servicios de Microsoft en todo el mundo.

4

Katie Moussouris: Katie es una experta en seguridad informática que creó el primer programa de recompensas de errores para Microsoft. También es la fundadora de Luta Security, una empresa que ayuda a las empresas a interactuar con los investigadores de seguridad para proteger mejor sus sistemas.

5

Patricia Titus: Patricia ha ocupado puestos de liderazgo en seguridad en varias empresas importantes, incluyendo CISO en Symantec y Unisys. Actualmente es la CISO de Markel Corporation.



Ejemplos en España:

1

Nuria Oliver: Es una ingeniera de telecomunicaciones, científica de datos y divulgadora tecnológica. Ha trabajado en Microsoft Research y DataPop Alliance. Es una de las voces más reconocidas en inteligencia artificial y *big data*, aplicada a la ciberseguridad.

2

Ana Freire: Es profesora e investigadora en la Universitat Pompeu Fabra. Su trabajo se centra en el desarrollo de nuevos métodos y técnicas para la privacidad y seguridad de los datos.

3

Carmen Torrano: Es la directora de investigación en ElevenPaths, donde lidera un equipo de expertos en ciberseguridad. Ha trabajado en la detección de amenazas y en la respuesta a incidentes.

4

Marta Beltrán Poveda: Es una experta en ciberseguridad y *blockchain*, y es profesora en la Universidad Rey Juan Carlos. Ha colaborado en varias iniciativas relacionadas con la ciberseguridad y la innovación tecnológica.

5

María José Talavera: Dirige la filial española de VMware, una empresa líder en el sector de la ciberseguridad, y es una de las mujeres más influyentes en el sector tecnológico español.

6

María Parga: Es la presidenta del Consorcio Alastria, que busca desarrollar la tecnología *blockchain* en España, con un enfoque especial en la ciberseguridad.

Para cambiar esta dinámica, es fundamental que tanto las empresas privadas como las instituciones públicas implementen políticas que fomenten la inclusión y la igualdad de género. Esto podría incluir programas de mentoría, becas destinadas a mujeres en campos de STEM y medidas que aseguren un ambiente de trabajo más inclusivo. Además, es crucial que los inversores reconozcan el valor de la diversificación de sus portafolios al incluir empresas lideradas por mujeres, lo que podría llevar a una mayor equidad y rendimientos potencialmente superiores.

Dentro del ecosistema nacional merece la pena destacar la labor realizada por WA4STEAM e Impulse4Women como redes de business angels que trabajan para visibilizar y fomentar la inversión privada de mujeres en el ecosistema startup.

9. Conclusiones principales

Detallamos a continuación las principales conclusiones, los hallazgos clave, las tendencias observadas en el informe así como alguna reflexión adicional sobre el sector.

Sobre el volumen de inversión y análisis de concentración de rondas observamos que aunque el sector de la ciberseguridad es crucial para la infraestructura tecnológica, **las inversiones no se distribuyen uniformemente a lo largo de las diferentes fases de madurez de una *startup*, afectando a la capacidad de crecimiento y escalabilidad.**

Aunque hay cierta actividad en las etapas iniciales, se observa una debilidad significativa en las rondas de crecimiento, con una concentración de inversiones en megarrondas limitadas a pocas empresas, muchas de las cuales finalmente trasladan sus sedes fuera de España. Poniendo de manifiesto la necesidad de más apoyo local e institucional en las fases de escalado de empresas.

Observamos también una diferencia de comportamiento entre inversores nacionales e internacionales, variando las dinámicas de inversión en el sector de la ciberseguridad de manera muy significativa entre fases. Los inversores nacionales muestran reticencia a comprometer grandes *tickets* de capital, a menudo debido a la falta de casos de éxito visibles y una percepción de alto riesgo. En contraste, los fondos internacionales lideran las rondas más significativas de crecimiento, creando oportunidades para fortalecer alianzas estratégicas entre inversores nacionales e internacionales.

Desde el punto de vista de fortalezas y debilidades del ecosistema, vemos que si bien hay un conjunto de empresas tractoras especializadas en ciberseguridad y que ofrecen sus servicios, soluciones y productos de una manera global, no vemos reflejo en el ecosistema de *venture capital* nacional de ciberseguridad en términos de inversión y número de operaciones realizadas. Iniciativas como las de CDTI con su programa *invierte*, el ICO o la misión de Incibe, son pasos positivos hacia el fortalecimiento del ecosistema *startup* de ciberseguridad, que permitirán que las empresas emergentes se asienten en el país y no emigren a tierras angloparlantes cuando crezcan.

No obstante, se echa en falta modelos de *Corporate Venture Capital*, innovación abierta y operaciones de M&A lideradas por las grandes empresas tractoras nacionales, en este sentido, creemos que las grandes corporaciones pueden desempeñar un papel muy relevante en la dinámica del ecosistema de ciberseguridad al actuar como catalizadores de innovación y desarrollo, no solo invirtiendo en *startups* de ciberseguridad sino también facilitando desarrollos tecnológicos y colaboraciones estratégicas que pueden servir de modelo y referente a seguir.

En un mundo cada vez más digitalizado, en el que la soberanía tecnológica y digital son pilares fundamentales de la seguridad nacional, la inversión en el sector de la ciberseguridad refuerza la independencia tecnológica y permite asegurar, vigilar y monitorizar frente a ataques nuestras infraestructuras críticas. Debemos considerar nuestras pequeñas empresas tecnológicas del sector como inversiones estratégicas en las que la participación público privada debe jugar un papel clave y que en cada ejercicio debe ser mayor, con el fin de poder proteger nuestra soberanía digital así como impulsar la competitividad global de nuestro país.

